

**ANALISIS *BREAK EVEN POINT* SEBAGAI ALAT PERENCANAAN
LABA PENJUALAN BERAS PADA PT. BERKAH JABBAR RAKY**



TUGAS AKHIR

OLEH:

FUVE OLAMAYA AZZAHRA

NIM 22030028

PROGRAM STUDI DIPLOMA III AKUNTANSI

POLITEKNIK HARAPAN BERSAMA

2025

HALAMAN PERSETUJUAN

Tugas Akhir yang berjudul:

ANALISIS BREAK EVEN POINT SEBAGAI ALAT PERENCANAAN LABA
PENJUALAN BERAS PADA PT. BERKAH JABBAR RAKY

Oleh mahasiswa:

Nama : Fuve Olamaya Azzahra

NIM : 22030028

Telah diperiksa dan dikoreksi dengan baik dan cermat. Oleh karena itu pembimbing
menyetujui mahasiswa tersebut menempuh ujian tugas akhir.

Tegal, 17 Juli 2025

Pembimbing I,



Ririh Sri Harjanti, S.E, MM.
NIPY. 04.015.215

Pembimbing II,



Fitri Amaliyah, S.E, M.Ak, Ak
NIPY. 04.015.215

HALAMAN PENGESAHAN

Tugas Akhir yang berjudul :

ANALISIS *BREAK EVEN POINT* SEBAGAI ALAT PERENCANAAN LABA
PENJUALAN BERAS PADA PT. BERKAH JABBAR RAKY

Oleh :

Nama : Fuve Olamaya Azzahra
NIM : 22030028
Program Studi : Akuntansi
Jenjang : Diploma III

Dinyatakan lulus setelah dipertahankan di depan Tim Penguji Tugas Akhir Program
Studi Akuntansi Politeknik Harapan Bersama Tegal

Tegal, 21 Juli 2025

1. Ida Farida, S.E, M.Si, Ak.
Ketua Penguji
2. Dewi Kartika, S.E, M.Ak.
Anggota Penguji I
3. Fitri Amaliyah, S.E, M.Ak, Ak.
Anggota Penguji II



Mengetahui
Ketua Program Studi,

Krisdiyawati, SE., M.Ak., Ak.
NIPY. 10.005.01

HALAMAN PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa karya tulis dalam bentuk Tugas Akhir ini yang berjudul "ANALISIS *BREAK EVEN POINT* SEBAGAI ALAT PERENCANAAN LABA PENJUALAN BERAS PADA PT. BERKAH JABBAR RAKY", beserta isinya adalah benar-benar karya saya sendiri.

Dalam penulisan Tugas Akhir ini saya tidak melakukan penjiplakan atau pengutipan dengan cara yang tidak sesuai dengan etika yang berlaku dalam masyarakat keilmuan sebagaimana mestinya.

Demikian pernyataan ini untuk dapat dijadikan pedoman bagi yang berkepentingan, dan saya siap menanggung segala resiko/sanksi yang dijatuhkan kepada saya apabila dikemudian hari ditemukan adanya pelanggaran atas etika keilmuan dalam karya tulis saya ini, atau adanya klaim terhadap keaslian karya tulis saya ini.

Tegal, 17 Juli 2025

Yang membuat pernyataan,



FUVE OLAMAYA AZZAHRA

NIM 22030028

**HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA
ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai mahasiswa Program Studi DII Akuntansi Politeknik Harapan Bersama,
yang bertandatangan di bawah ini, saya :

Nama : FUVE OLAMAYA AZZAHRA

NIM : 22030028

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Prodi Akuntansi Politeknik Harapan Bersama Hak Bebas Royalti Non Eksklusif (*Non Exclusive Royalty Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul *ANALISIS BREAK EVEN POINT SEBAGAI ALAT PERENCANAAN LABA PENJUALAN BERAS PADA PT. BERKAH JABBAR RAKY*.

Dengan Hak Bebas Royalti Non Eksklusif ini Program Studi DIII Akuntansi Politeknik Harapan Bersama berhak menyimpan, mengalih-mediakan/formatkan mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya ke dalam internet atau media lain untuk keperluan akademik tanpa perlu meminta izin dari saya selama mencantumkan saya sebagai penulis/pencipta.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Prodi DIII Akuntansi Politeknik Harapan Bersama, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam Karya Ilmiah saya ini.

Demikian surat pernyataan ini saya buat sebenarnya.

Tegal, 17 Juli 2025

Yang membuat pernyataan,



FUVE OLAMAYA AZZAHRA

NIM 22030028

HALAMAN MOTTO

“Maka jangan sekali-kali membiarkan kehidupan dunia ini memperdayakan
kamu.”

(Q.S Fatir: 5)

“Semua tuts piano tampak sama, tetapi ketika ditekan menghasilkan bunyi yang
berbeda-beda.”

(Moch Aldy MA)

“Sebutlah nama-Nya, tetap di jalan-Nya. Kelak kau mengingat, kau akan
teringat.”

(33x – Perunggu)

“Manusia dan semua, di dunia sementara.”

(Merayakan Fana – Barasuara)

“Apa yang tak bisa kau raih walau kau telah berupaya, itu hanya tanda kau tak
membutuhkannya. Apa yang tak bisa kau miliki meski kau telah temui, itu hanya
tanda kau lebih baik tanpanya.”

(Apa Yang Tak Bisa – Rumahsakit)

HALAMAN PERSEMBAHAN

Puji Syukur saya panjatkan kepada Allah SWT. yang telah melimpahkan rahmat dan karunianya sehingga Tugas Akhir ini dapat terselesaikan dengan baik.

Tugas Akhir ini saya persembahkan untuk:

1. Almamater saya, Politeknik Harapan Bersama Tegal.
2. Orang tua saya, Ibu Turiyah dan Bapak Joko Pitono yang senantiasa mendoakan dan mendukung sehingga saya diberikan kemudahan dalam menyelesaikan Tugas Akhir ini.
3. Ibu Ririh Sri Harjanti dan Ibu Fitri Amaliyah selaku dosen pembimbing saya yang telah banyak memberikan arahan, bimbingan, dan petunjuk hingga terselesaikannya Tugas Akhir ini.
4. Terima kasih kepada kakak saya Kevin Satria Maulana, yang mendukung dan memberikan arahan selama proses penyusunan Tugas Akhir ini.
5. Terima kasih kepada Yulia, Uyun, Zulfa, dan Elsa. Teman saya dari SMA yang senantiasa menemani dalam setiap masa sulit saya.
6. Terima kasih kepada Wahyu Istiqomah dan Desti Windia Sari, teman saya dari kecil yang telah bersedia menjadi teman yang supportif.
7. Terima kasih kepada Tiara, Khansa, Zahra, Tri, Ailin, Rakhma, Gina, Yani, Yunda, dan Vira yang telah setia memberikan saran dan semangat kepada saya hingga terselesaikannya Tugas Akhir ini.
8. Terima kasih kepada Nabila Viera Cantika, kakak tingkat yang selama ini telah membimbing dan memberikan saran selama proses penyusunan Tugas Akhir ini.
9. Terimakasih kepada teman-teman kelas 6B yang sudah memberikan semangat selama menyelesaikan Tugas Akhir ini.
10. Terimakasih kepada diri sendiri karena telah berjuang untuk menyelesaikan segala proses perkuliahan hingga Tugas Akhir ini selesai tepat waktu.

KATA PENGANTAR

Segala puji syukur kami panjatkan kehadirat Allah SWT. yang telah melimpahkan nikmat, rahmat, serta karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan Tugas Akhir dengan baik. Adapun judul dari penelitian ini adalah “Analisis *Break Even Point* Sebagai Alat Perencanaan Laba Penjualan Beras Pada PT. Berkah Jabbar Raky ”. Tugas Akhir disusun untuk memenuhi salah satu syarat guna mencapai gelar Ahli Madya (A.Md) pada Program Studi DIII Akuntansi Politeknik Harapan Bersama Tegal.

Dalam penyusunan Tugas Akhir, penulis banyak mendapatkan bantuan dan dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, dalam kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terima kasih tak terhingga kepada yang terhormat:

1. Dr. apt. Heru Nurcahyo, S.Farm., M.Sc. selaku Direktur Politeknik Harapan Bersama Kota Tegal.
2. Ibu Krisdiyawati, SE., M.Ak., Ak. selaku Ketua Program Studi DIII Akuntansi Politeknik Harapan Bersama.
3. Ibu Ririh Sri Harjanti, S.E, MM. selaku Dosen Pembimbing I yang senantiasa membantu dan membimbing saya dalam menyelesaikan Tugas Akhir.
4. Ibu Fitri Amaliyah, S.E, M.Ak, Ak. selaku Dosen Pembimbing II yang sudah sangat sabar membimbing serta memberikan arahan dengan baik dalam proses penyelesaian Tugas Akhir.
5. Bapak Hutri Agus Mardiko, selaku pemilik PT. Berkah Jabbar Raky yang telah memberikan kesempatan kepada penulis untuk melakukan penelitian di perusahaannya.
6. Seluruh staf dan karyawan PT. Berkah Jabbar Raky yang telah berkenan menjadi narasumber dalam penelitian.
7. Orang tua, keluarga, dan teman-teman yang selalu memberikan doa dan dukungan moril selama proses penyusunan Tugas Akhir.

Penulis menyadari bahwa Tugas Akhir ini jauh dari sempurna, masih banyak kekurangan dan kelemahan disana-sini. Oleh karena itu, penulis memohon maaf atas segala kekurangan dan kelemahan yang ada. Akhirnya, penulis sangat berharap Tugas Akhir ini bermanfaat bagi para pembaca.

Tegal, 17 Juli 2025



FIVE OLAMAYA AZZAHRA

NIM 22030028

ABSTRAK

Fuve Olamaya Azzahra. 2025. *Analisis Break Even Point Sebagai Alat Perencanaan Laba Penjualan Beras Pada PT. Berkah Jabbar Raky*. Program Studi Diploma III Akuntansi. Politeknik Harapan Bersama. Pembimbing I: Ririh Sri Harjanti; Pembimbing II: Fitri Amaliyah.

Penjualan merupakan aspek vital dalam operasional perusahaan karena menjadi sumber utama pendapatan untuk menutup biaya dan menghasilkan laba. Namun, berdasarkan hasil wawancara, PT. Berkah Jabbar Raky belum memperoleh laba maksimal selama tahun 2023 karena belum memiliki strategi perencanaan laba yang terstruktur. Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis penerapan *Break Even Point* (BEP) sebagai alat perencanaan laba, khususnya dalam menentukan titik impas, volume penjualan minimum, dan pendapatan yang dibutuhkan untuk mencapai laba. Penelitian ini menggunakan metode deskriptif kuantitatif dengan pendekatan analisis BEP, dan data diperoleh melalui observasi, wawancara, dan dokumentasi keuangan perusahaan tahun 2023. Hasil penelitian menunjukkan bahwa titik impas terjadi saat perusahaan menjual 1.175.071 kg beras atau memperoleh pendapatan sebesar Rp 15.793.708.645. Nilai *Contribution Margin Ratio* (CMR) yang dihasilkan adalah 3,1%, yang menunjukkan bahwa setiap penjualan sebesar Rp 1 hanya memberikan kontribusi sebesar Rp 0,031 untuk menutupi biaya tetap dan laba. Untuk mencapai target laba 5%, perusahaan harus memperoleh pendapatan sebesar Rp 34.806.837.677. Penelitian ini menunjukkan bahwa analisis *Break Even Point* (BEP) dapat digunakan sebagai alat yang efektif dalam merencanakan strategi penjualan, pengendalian biaya, dan pengambilan keputusan manajerial guna mencapai target laba yang diharapkan.

Kata Kunci: *Break Even Point*, Perencanaan Laba, Penjualan, Biaya.

ABSTRACT

Azzahra, Fuve Olamaya. 2025. *Break Even Point Analysis as a Tool for Planning Rice Sales Profits at PT Berkah Jabbar Raky. Accounting Associate Degree Study Program. Politeknik Harapan Bersama. Advisor: Ririh Sri Harjanti; Co-Advisor: Fitri Amaliyah.*

Sales are a vital aspect of company operations as they are the primary source of revenue to cover costs and generate profit. However, based on interviews, PT. Berkah Jabbar Raky did not achieve optimal profits in 2023 due to the absence of a structured profit planning strategy. This study aims to analyze the application of the Break Even Point (BEP) as a tool for profit planning, particularly in determining the break-even point, minimum sales volume, and required revenue to achieve profit. This research employs a descriptive quantitative method using BEP analysis, with data collected through observation, interviews, and financial documentation from 2023. The findings indicate that the break-even point is reached when the company sells 1,175,071 kg of rice or earns Rp 15,793,708,645 in revenue. The resulting Contribution Margin Ratio (CMR) value is 3.1%, which shows that every sale of Rp. 1 only contributes Rp. 0.031 to cover fixed costs and profits. To achieve a 5% profit target, the company must reach Rp 34,806,837,677 in revenue. This study shows that Break Even Point (BEP) analysis can be used as an effective tool in planning sales strategies, cost control, and managerial decision making to achieve the expected profit targets.

Keywords: *Break Even Point, Profit Planning, Sales, Cost.*

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN	iv
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS	v
HALAMAN MOTTO	vi
HALAMAN PERSEMBAHAN	vii
KATA PENGANTAR	viii
ABSTRAK	x
<i>ABSTRACT</i>	xi
DAFTAR ISI	xii
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Perumusan Masalah	4
1.3 Tujuan Penelitian	4
1.4 Manfaat Penelitian	5
1.5 Batasan Masalah	5
1.6 Kerangka Berpikir	6
1.7 Sistematika Penulisan	8
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	10

2.1 Akuntansi Manajemen.....	10
2.2 Penjualan	11
2.3 Manajemen Laba	13
2.4 Perencanaan Laba	14
2.5 <i>Break Even Point</i> (BEP)	18
2.6 Klasifikasi Biaya Operasional	21
2.7 Penelitian Terdahulu	22
BAB III METODE PENELITIAN	27
3.1 Lokasi Penelitian	27
3.2 Waktu Penelitian.....	27
3.3 Jenis Data.....	27
3.4 Sumber Data	28
3.5 Metode Pengumpulan Data	29
3.6 Metode Analisis Data	30
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	36
4.1 Gambaran Umum PT. Berkah Jabbar Raky.....	36
4.2 Hasil Penelitian.....	37
4.2.1 Deskripsi Data Penelitian	37
4.2.2 Hasil Analisis BEP.....	41
4.3 Pembahasan	46
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	49
5.1 Kesimpulan.....	49
5.2 Saran	49
DAFTAR PUSTAKA	51
LAMPIRAN	53

DAFTAR TABEL

Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu	22
Tabel 4. 1 Data Pendapatan, Harga Jual dan Volume Penjualan Beras PT Berkah Jabbar Raky Tahun 2023	37
Tabel 4. 2 Biaya Tetap dan Biaya Variabel PT. Berkah Jabbar Raky pada Tahun 2023	39
Tabel 4. 3 Rekapitulasi Hasil Analisis.....	46
Tabel 4. 4 Perbandingan Pendapatan Aktual dan Hasil Analisis BEP	47

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1 1 Kerangka Berpikir	6
------------------------------------	---

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Transkrip Wawancara.....	53
Lampiran 2. Data Penjualan Beras.....	58
Lampiran 3. Laporan Laba Rugi	59
Lampiran 4. Dokumentasi.....	60
Lampiran 5 Kartu Bimbingan Tugas Akhir.....	61