

PERANCANGAN *DASHBOARD* BERBASIS MS EXCEL DALAM
MEMPREDIKSI PENJUALAN PADA PT. ASAPUTEX JAYA SARUNG
POHON KORMA KOTA TEGAL



TUGAS AKHIR

OLEH :

AYU NURKHASANA

NIM 22030002

PROGRAM STUDI DIPLOMA III AKUNTANSI

POLITEKNIK HARAPAN BERSAMA

2025

HALAMAN PERSETUJUAN

Tugas Akhir yang berjudul :

PERANCANGAN *DASHBOARD* BERBASIS *MS EXCEL* DALAM
MEMPREDIKSI PENJUALAN PADA PT. ASAPUTEX JAYA SARUNG POHON
KORMA KOTA TEGAL

Oleh mahasiswa :

Nama : Ayu Nurkhasanah

NIM : 22030002

Telah diperiksa dan dikoreksi dengan baik dan cermat. Oleh karena itu,
pembimbing menyetujui mahasiswa tersebut menempuh ujian tugas akhir.

Pembimbing I,



Dr. Yeni Priatna Sari, SE, M.Si, Ak, CA
NIPY. 03.013.142

Tegal, 15 Juli 2025

Pembimbing II,



Ririh Sri Harjanti, SE, MM., BKP.
NIPY. 04.015.215

HALAMAN PENGESAHAN

Tugas Akhir yang berjudul :

PERANCANGAN *DASHBOARD* BERBASIS *MS EXCEL* DALAM
MEMPREDIKSI PENJUALAN PADA PT. ASAPUTEX JAYA SARUNG POHON
KORMA KOTA TEGAL

Oleh :

Nama : Ayu Nurkhasanah

NIM : 22030002

Program Studi : Akuntansi

Jenjang : Diploma III

Dinyatakan lulus setelah dipertahankan di depan Tim Penguji Tugas Akhir Program
Studi Akuntansi Politeknik Harapan Bersama Tegal

Tegal, 21 Juli 2025

1. Krisdiyawati, SE, M.Ak., Ak.

Ketua Penguji

2. Arifia Yasmin, SE, M.Si, Ak, CA

Anggota Penguji I

3. Ririh Sri Harjanti, SE, MM., BKP.

Anggota Penguji II



Mengetahui

Ketua Program Studi,


Krisdiyawati, SE, M.Ak., Ak.

NIPY-10.005.014

HALAMAN PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa karya tulis dalam bentuk Tugas Akhir ini yang berjudul "PERANCANGAN *DASHBOARD* BERBASIS *MS EXCEL* DALAM MEMPREDIKSI PENJUALAN PADA PT. ASAPUTEX JAYA SARUNG POHON KORMA KOTA TEGAL", beserta isinya adalah benar-benar karya saya sendiri.

Dalam penulisan Tugas Akhir ini saya tidak melakukan penjiplakan atau pengutipan dengan cara yang tidak sesuai dengan etika yang berlaku dalam masyarakat keilmuan sebagaimana mestinya.

Demikian pernyataan ini untuk dapat dijadikan pedoman bagi yang berkepentingan, dan saya siap menanggung segala resiko/sanksi yang dijatuhkan kepada saya apabila dikemudian hari ditemukan adanya pelanggaran atas etika keilmuan dalam karya tulis saya ini, atau adanya klaim terhadap keaslian karya tulis saya ini.

Tegal, 21 Juli 2025

Yang membuat pernyataan,



AYU NURKHASANAH

NIM 22030002

**HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA
ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai mahasiswa Program Studi DIII Akuntansi Politeknik Harapan Bersama,
yang bertandatangan di bawah ini, saya :

Nama : AYU NURKHASANAH

NIM : 22030002

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada
Prodi Akuntansi Politeknik Harapan Bersama Hak Bebas Royalti Non Eksklusif
(*Non-Exclusive Royalty Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul
PERANCANGAN *DASHBOARD* BERBASIS *MS EXCEL* DALAM
MEMPREDIKSI PENJUALAN PADA PT. ASAPUTEX JAYA SARUNG POHON
KORMA KOTA TEGAL.

Dengan Hak Bebas Royalti non eksklusif ini Program Studi DIII Akuntansi
Politeknik Harapan Bersama berhak menyimpan, mengalih-mediakan/formatkan
mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan
menampilkan/mempublikasikannya ke internet atau media lain untuk kepentingan
akademik tanpa perlu meminta ijin dari saya selama mencantumkan saya sebagai
penulis/pencipta. Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa
melibatkan pihak Prodi DIII Akuntansi Politeknik Harapan Bersama, segala bentuk
tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya
ini.

Demikian surat pernyataan ini saya buat sebenarnya.

Tegal, 21 Juli 2025

Yang membuat pernyataan,



AYU NURKHASANAH

NIM 22030002

HALAMAN MOTTO

“Jangan pernah berhenti belajar karena selama kita hidup, selalu ada sesuatu yang baru untuk dipelajari.” (Ali bin Abi Thalib)

“Ketekunan adalah kunci. Jika Anda menghargai pekerjaan Anda dan memberikan yang terbaik, kesuksesan akan mengikuti.” (Robert Collier)

“Apabila kamu melihat apa yang kamu punya dalam hidup, kamu akan selalu merasa punya sesuatu itu lebih banyak. Namun, jika kamu melihat apa yang tidak kamu miliki dalam hidup, kamu pasti tidak akan pernah merasa cukup.” (Oprah Winfrey)

HALAMAN PERSEMBAHAN

Tugas Akhir ini saya persembahkan untuk :

1. Kepada Allah SWT atas rahmat dan karunia-Nya, yang telah memberikan saya kelancaran dan kemudahan dalam menyelesaikan Tugas Akhir ini.
2. Kedua orang tua dan keluarga saya yang selalu memberikan do'a, bimbingan, dukungan moral serta materiil yang tak terbatas. Terima kasih atas segala pengorbanan yang telah kalian berikan kepada saya selama ini, pengorbanan dari kalian adalah sebuah motivasi terbesar dalam hidup saya.
3. Ibu Dr. Yeni Priatna Sari, SE, M.Si, Ak, CA dan ibu Ririh Sri Harjanti, SE, MM., BKP. selaku dosen pembimbing yang telah memberikan ilmu serta arahan selama penyusunan Tugas Akhir ini. Terima kasih atas seluruh dedikasi yang telah ibu berikan kepada saya, sehingga saya dapat menyelesaikan Tugas Akhir ini dengan baik.
4. PT. Asaputex Jaya selaku objek penelitian, yang telah berkenan untuk memberikan izin serta fasilitas yang mendukung kelancaran penelitian saya. Terima kasih atas kesempatan dan support yang telah diberikan selama proses penelitian, sehingga saya dapat menyelesaikan penelitian ini.
5. Sahabat dan teman-teman saya yang telah berjuang bersama untuk meraih gelar Ahli Madya Akuntansi, serta memberikan semangat untuk menyelesaikan Tugas Akhir ini. Semoga kita semua dapat meraih kesuksesan di masa depan.

KATA PENGANTAR

Segala Puji Syukur kami panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah memberikan rahmat, hidayah serta karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan Tugas Akhir dengan judul “Perancangan *Dashboard Ms Excel* Untuk Memprediksi Penjualan Pada PT. Asaputex Jaya Sarung Pohon Korma Kota Tegal”.

Tugas Akhir ini diajukan dalam rangka memenuhi salah satu syarat guna mencapai gelar Ahli Madya (A. Md) pada Program Studi Diploma III Akuntansi Politeknik Harapan Bersama Tegal.

Penulis menyadari akan keterbatasan dan kemampuan yang dimiliki, dalam penyusunan Tugas Akhir ini banyak mendapatkan bantuan dan dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, dalam kesempatan kali ini saya ingin mengucapkan terima kasih yang tak terhingga kepada yang terhormat :

1. Dr. apt. Heru Nurcahyo, S. Farm., M.Sc selaku Direktur Politeknik Harapan Bersama Kota Tegal.
2. Ibu Krisdiyawati, SE., M.Ak., Ak selaku Ka. Prodi DIII Akuntansi Politeknik Harapan Bersama Tegal.
3. Ibu Dr. Yeni Priatna Sari, SE., M.Si., Ak., CA. sebagai Dosen Pembimbing I yang senantiasa telah membantu dan membimbing saya dalam menyelesaikan Tugas Akhir ini.
4. Ririh Sri Harjanti, SE, MM., BKP., Dosen Pembimbing II saya yang sudah sangat sabar membimbing serta memberikan arahan dengan baik dalam proses penyelesaian Tugas Akhir ini.
5. Bapak Mohammad Prasetyo, S.T., selaku HRD di PT. Asaputex Jaya Sarung Pohon Korma yang telah memberikan asistensi selama proses penyelesaian Tugas Akhir ini.
6. Seluruh staf dan karyawan PT. Asaputex Jaya Sarung Pohon Korma, yang telah memberikan dukungan selama proses penyelesaian Tugas Akhir ini.

7. Teman-teman yang telah memberikan dorongan dan semangat, serta semua pihak baik secara langsung maupun tidak langsung yang turut membantu selesainya Tugas Akhir ini.

Penulis menyadari bahwa Tugas Akhir ini jauh dari sempurna, masih banyak kekurangan dan kelemahan disana-sini. Oleh karena itu, penulis memohon maaf atas segala kekurangan dan kelemahan yang ada. Akhirnya, penulis sangat berharap Tugas Akhir ini bermanfaat bagi para pembaca.

Tegal, 21 Juli 2025



AYU NURKHASANAH

NIM 22030002

ABSTRAK

Ayu Nurkhasanah. 2025. *Perancangan Dashboard Ms Excel Untuk Memprediksi Penjualan Pada PT. Asaputex Jaya Sarung Pohon Korma Kota Tegal*. Program Studi Diploma III Akuntansi. Politeknik Harapan Bersama. Pembimbing I: Yeni Priatna Sari ; Pembimbing II: Ririh Sri Harjanti.

Peramalan penjualan merupakan prediksi terkait penjualan di masa yang akan datang menggunakan data historis, sehingga nantinya data tersebut dapat dijadikan sebagai dasar pengambilan keputusan dalam perusahaan. Data historis digunakan untuk memprediksi penjualan di bulan Januari 2025 hingga Mei 2025, data dalam penelitian ini merupakan data sekunder yang diperoleh dari PT. Asaputex Jaya terkait dengan penelitian. Analisis data menggunakan metode penelitian kuantitatif dengan metode Triple Exponential Smoothing, yang kemudian nantinya akan dilakukan pengujian akurasi hasil peramalan tersebut menggunakan metode Mean Absolute Percentage Error (MAPE). Berdasarkan hasil perhitungan peramalan penjualan dengan metode Triple Exponential Smoothing menunjukkan bahwa nilai peramalan mendekati ketepatan, serta hasil dari pengujian akurasi peramalan memperoleh dua kategori model peramalan yaitu kategori kemampuan model peramalan sangat akurat karena tingkat keakuratan peramalan kurang dari 10% dan memperoleh kategori kemampuan model peramalan baik karena tingkat keakuratan peramalan termasuk kedalam kategori 10-20%. Dari hasil tersebut, peneliti dapat melakukan visualisasi dalam bentuk dashboard, yang bertujuan untuk mempermudah pengguna dalam melihat data secara real-time. Kesimpulan penerapan peramalan penjualan dalam bentuk dashboard, dapat membantu perusahaan dalam mengambil keputusan terkait kuantitas produk yang akan diproduksi secara cepat.

Kata Kunci: Peramalan penjualan, Data Historis, Pengambilan keputusan, Perhitungan peramalan penjualan, Pengujian akurasi peramalan

ABSTRACT

Nurkhasanah, Ayu. 2025. *Design of Ms Excel Dashboard to Predict Sales at PT. Asaputex Jaya Sarung Pohon Korma Kota Tegal. Accounting Associate Degree Study Program. Politeknik Harapan Bersama. Advisor: Yeni Priatna Sari; Co-Advisor: Ririh Sri Harjanti.*

Sales forecasting is a prediction of future sales using historical data, so that later the data can be used as a basis for decision making in the company. Historical data is used to predict sales in January 2025 to May 2025, the data in this study is secondary data obtained from PT. Asaputex Jaya related to the research. Data analysis uses a quantitative research method with the Triple Exponential Smoothing method, which will then be used to test the accuracy of the forecast results using the Mean Absolute Percentage Error (MAPE) method. Based on the results of the sales forecast calculation using the Triple Exponential Smoothing method, it shows that the forecast value is close to accuracy, and the results of the forecast accuracy test obtained two categories of forecast models, namely the very accurate forecast model capability category because the forecast accuracy level is less than 10% and obtaining a good forecast model capability category because the forecast accuracy level is included in the 10-20% category. From these results, researchers can visualize in the form of a dashboard, which aims to make it easier for users to view data in real-time. The conclusion of the application of sales forecasting in the form of a dashboard can help companies in making decisions regarding the quantity of products to be produced quickly.

Keywords: *sales forecasting, historical data, decision making, sales forecast calculation, forecast accuracy testing*

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN	iv
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI.....	v
HALAMAN MOTTO	vi
HALAMAN PERSEMBAHAN	vii
KATA PENGANTAR.....	viii
ABSTRAK	x
<i>ABSTRACT</i>	xi
DAFTAR ISI	xii
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Perumusan Masalah	7
1.3 Tujuan Penelitian.....	7
1.4 Manfaat Penelitian	7
1.5 Batasan Masalah	8
1.6 Kerangka Berpikir.....	8
1.7 Sistematika Penulisan	10
BAB II KAJIAN PUSTAKA	12
2.1 Penjualan.....	12
2.2 Pengertian Peramalan.....	14
2.3 Peramalan Penjualan	16
2.4 Metode Peramalan Penjualan.....	19
2.5 Metode <i>Mean Absolute Percentage Error</i> (MAPE).....	25

2.6	<i>Dashboard Ms Excel</i>	26
2.7	Penelitian Terdahulu.....	36
BAB III METODE PENELITIAN.....		38
3.1	Lokasi Penelitian.....	38
3.2	Waktu Penelitian	38
3.3	Jenis Data	38
3.4	Sumber Data.....	38
3.5	Metode Pengumpulan Data	39
3.6	Metode Analisis Data	42
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN		46
4.1	Gambaran Umum PT. Asaputex Jaya.....	46
4.2	Hasil Penelitian	48
4.3	Pembahasan.....	64
5.1	Kesimpulan	81
5.2	Saran.....	82
DAFTAR PUSTAKA		84
LAMPIRAN.....		88

DAFTAR TABEL

Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu.....	36
Tabel 4. 1 Data Penjualan PT. Asaputex Jaya	48
Tabel 4. 2 Hasil Forecasting.....	52
Tabel 4. 3 Initial Trend.....	54
Tabel 4. 4 Realisasi Penjualan.....	59
Tabel 4. 5 Rincian Visual Dashboard.....	62
Tabel 4. 6 Perbandingan Data Penjualan dengan Data Peramalan.....	64

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Data Realisasi Penjualan	2
Gambar 1. 2 Kerangka Berpikir	9
Gambar 4. 1 Hasil Rancangan <i>Dashboard</i>	67
Gambar 4. 2 Perancangan Tanggal	68
Gambar 4. 3 Perancangan Produk Terlaris	69
Gambar 4. 4 Perancangan Visualisasi Wilayah Transaksi	69
Gambar 4. 5 Perancangan Visualisasi Daftar Pelanggan	70
Gambar 4. 6 Perancangan Visualisasi Total Penjualan	70
Gambar 4. 7 Perancangan Visualisasi Total Pendapatan	71
Gambar 4. 8 Perancangan Visualisasi Realisasi Penjualan	72
Gambar 4. 9 Perancangan Visualisasi Hasil Peramalan	72
Gambar 4. 10 Perancangan Visualisasi Hasil Akurasi Peramalan	73
Gambar 4. 11 <i>Timeline</i>	74
Gambar 4. 12 Visualisasi Penjualan Produk	75
Gambar 4. 13 Visualisasi Wilayah Transaksi	75
Gambar 4. 14 Visualisasi Daftar Pelanggan	76
Gambar 4. 15 Total Penjualan	77
Gambar 4. 16 Total Pendapatan	77
Gambar 4. 17 Realisasi Penjualan	78
Gambar 4. 18 Hasil Forecast	79
Gambar 4. 19 Nilai MAPE	79

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Data Penjualan.....	88
Lampiran 2 Pengesahan Data Perusahaan.....	89
Lampiran 3 Foto Wawancara	90
Lampiran 4 Hasil Wawancara	91
Lampiran 5 Hasil Produk PT. Asaputex Jaya.....	92
Lampiran 6 Kartu Bimbingan Tugas Akhir.....	94