

## LAMPIRAN

Lampiran 1. Lampiran Kuesioner Penelitian

**KUESIONER “PENGARUH *SOCIAL MEDIA MARKETING, BRAND AWARENESS, DAN INTENSITAS PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA KAFE SUDUT TEMU”***

Responden yang terhormat,

Saya mahasiswi Politeknik Harapan Bersama Tegal, dengan identitas sebagai berikut:

Nama : Naiyla Rizka Lail Idkha

NIM : 22030056

Prodi : DIII Akuntansi

Dalam rangka memenuhi Tugas Akhir yang menjadi salah satu syarat untuk menyelesaikan Program Diploma (DIII) Prodi Akuntansi Politeknik Harapan Bersama Tegal, saat ini saya sedang melakukan penelitian yang berjudul “Pengaruh *social media marketing, brand awareness, dan intensitas promosi terhadap keputusan pembelian pada Kafe Sudut Temu”.*

Dalam melancarkan proses penelitian ini, dibutuhkan informasi saudara/i responden. Oleh karena itu apabila anda termasuk dalam kriteria:

1. Pelajar atau mahasiswa.
2. Konsumen atau pelanggan Kafe Sudut Temu.
3. Pernah mengunjungi dan melakukan transaksi pembelian di Kafe Sudut Temu
4. Pengguna aktif media sosial.

Oleh karena itu apabila saudara/i memenuhi kriteria di atas, besar harapan saya saudara/i dapat mengisi kuesioner berikut dengan tepat dan teliti. Segala informasi yang diberikan dalam kuesioner ini hanya digunakan untuk keperluan penelitian dan akan dijaga kerahasiannya sesuai dengan kode etik penelitian.

Atas kesediaan saudara/i dalam meluangkan waktu untuk mengisi kuesioner ini,  
saya ucapkan terima kasih.

Hormat saya,

Naiyla Rizka Lail idkha

## I. Identitas Responden

1. Nama Lengkap/Inisial
2. Jenis Kelamin
3. Pelajar atau Mahasiswa
4. Seberapa sering saudara/i mengunjungi dan melakukan transaksi di Kafe Sudut Temu
  - 1 kali
  - 2 – 3 kali
  - > 3 kali
5. Seberapa aktif saudara/i menggunakan media sosial
  - Sangat aktif
  - Jarang aktif
  - Tidak aktif

Saudara/i dapat memilih angka pada skala yang tersedia dengan skala pengukuran sebagai berikut:

skor 1 = STS (Sangat Tidak Setuju)

skor 2 = TS (Tidak Setuju)

skor 3 = R (Ragu-Ragu)

skor 4 = S (Setuju)

skor 5 = SS (Sangat Setuju)

Skor tidak menunjukkan jawaban benar atau salah, melainkan untuk menunjukkan kesesuaian Saudara/i terhadap pilihan yang dipilih.

## II. Daftar Pernyataan

No.	Pernyataan	Penilaian					
		SS	S	N	TS	STS	
<b><i>Social Media Marketing (X)</i></b>							
<i>Context</i>							
1	Caption yang dibagikan di media sosial Kafe Sudut Temu menarik						
2	Penyampaian konten di media sosial Kafe Sudut Temu jelas						
3	Konten yang disajikan oleh Kafe Sudut Temu di media sosial menarik						
<i>Communication</i>							
4	Media sosial Kafe Sudut Temu menyampaikan informasi menu dan fasilitas secara lengkap.						
5	Informasi yang disampaikan di media sosial Kafe Sudut Temu mudah dipahami.						
<i>Collaboration</i>							
6	Saya pernah diajak berpartisipasi dalam konten media sosial Kafe Sudut Temu (misalnya polling, Q&A, challenge).						
7	Kafe Sudut Temu menghargai pendapat konsumen yang disampaikan di media sosial.						
8	Saya merasa dapat ikut serta dalam pengembangan layanan Kafe Sudut Temu melalui interaksi di media sosial.						
9	Kafe Sudut Temu menerima dan menanggapi masukan konsumen melalui media sosial.						
<i>Connection</i>							
10	Saya masih memiliki hubungan berkelanjutan dengan pihak sudut temu						

No.	Pernyataan	Penilaian				
		SS	S	N	TS	STS
11	Kafe Sudut Temu memberikan <i>feedback</i> yang menguntungkan bagi saya					

Sumber: kuesioner dimodifikasi dari penelitian Lintang Oktaviasih (2022)

### ***Brand Awareness (X)***

<i>Recall</i>						
1	Saya dapat dengan mudah mengenal merek yang dimiliki oleh Kafe Sudut Temu					
2	Dengan saya melihat merek tersebut membuat saya ingin kembali mengunjungi Kafe Sudut Temu					
<i>Recognition</i>						
3	Saya dapat dengan mudah mengenali produk Kafe Sudut Temu melalui logo yang dimiliki					
4	Saya dapat mengenali produk tersebut melalui ciri khas yang dimiliki Kafe Sudut Temu					
<i>Purchase</i>						
5	Saya merasa puas dan senang dengan menu yang dimiliki Kafe Sudut Temu					
6	Saya lebih memilih mengunjungi dan membeli menu dari Kafe Sudut Temu dibandingkan kafe lain					
<i>Consumption</i>						
7	Saya sering mengonsumsi menu yang disediakan di Kafe Sudut Temu					
8	Kafe Sudut Temu memberikan pelayanan yang memuaskan					

Sumber: kuesioner dimodifikasi dari penelitian Hanifah Belen Fauziyyah (2024)

No.	Pernyataan	Penilaian				
		SS	S	N	TS	STS

### Intensitas Promosi (X)

Frekuensi						
1	Promosi Kafe Sudut Temu tidak hanya muncul sekali atau dua kali saja.					
2	Saya sering melihat promosi Kafe Sudut Temu muncul di media sosial.					
Durasi						
3	Saya sering melihat iklan Kafe Sudut Temu tetap muncul di media sosial untuk beberapa waktu.					
4	Durasi penayangan iklan Kafe Sudut Temu membuat saya cukup mengenal menu-nya.					
Konsistensi						
6	Pesan yang disampaikan dalam iklan Kafe Sudut Temu tidak berubah-ubah secara tiba-tiba.					
7	Saya mudah mengenali iklan Kafe Sudut Temu karena tampilannya yang konsisten.					

Sumber: Kuesioner dimodifikasi dari peneliti Meylisa Eka Putri (2023)

### Keputusan Pembelian (Y)

Pemilihan Produk						
1	Harga menu di Kafe Sudut Temu terjangkau					
2	Keanekaragaman menu yang disediakan di Kafe Sudut Temu membuat saya tertarik untuk menikmati menu di Kafe Sudut Temu					
Pemilihan Saluran Pembelian						
3	Saya mengunjungi dengan Kafe Sudut Temu karena konsep tempatnya yang menarik					
4	Saya mengunjungi Kafe Sudut Temu karena lokasinya strategis					

No.	Pernyataan	Penilaian				
		SS	S	N	TS	STS
<b>Waktu Pembelian</b>						
5	Saya membeli menu di Kafe Sudut Temu ketika sepulang sekolah atau pulang kuliah					
6	Saya membeli menu di Kafe Sudut Temu pada saat promosi saja					
<b>Jumlah Pembelian</b>						
7	Adanya promosi yang saya peroleh dari media sosial membuat saya membeli menu dengan jumlah besar					
8	Saya merekomendasikan Kafe Sudut Temu dan mengajak orang lain untuk mengunjungi Kafe Sudut Temu					
<b>Metode Pembayaran</b>						
9	Kafe Sudut Temu memudahkan saya dalam melakukan transaksi					
10	Terdapat berbagai macam pilihan metode pembayaran sehingga transaksi lebih efektif.					

Sumber: kuesioner dimodifikasi dari penelitian Hanifah Belen Fauziyyah (2024)

Lampiran 2. Tabulasi Jawaban Kuesioner Variabel *Social Media Marketing*

No Respon den	<i>SOCIAL MEDIA MARKETING (X1)</i>											TOT AL X1
	SM M1	SM M2	SM M3	SM M4	SM M5	SM M6	SM M7	SM M8	SM M9	SM M10	SM M11	
1	4	5	4	5	5	4	5	4	5	4	5	50
2	4	4	4	4	5	4	4	4	5	4	4	46
3	5	5	4	5	5	4	5	4	5	4	4	50
4	4	4	5	4	5	5	4	3	5	4	4	47
5	4	4	4	5	5	4	4	2	5	3	4	44
6	3	4	4	5	4	4	4	3	4	4	3	42
7	4	4	5	3	4	4	4	3	4	4	4	43
8	5	4	5	4	5	4	4	4	5	2	4	46
9	4	4	5	4	4	5	5	4	4	3	2	44
10	4	5	4	4	5	4	5	4	4	3	4	46
11	4	5	4	5	5	4	5	2	4	4	5	47
12	5	4	5	4	5	5	4	4	4	5	4	49
13	5	4	5	5	5	3	3	4	5	4	4	47
14	4	5	5	3	5	3	4	3	3	3	4	42
15	4	5	5	4	4	5	4	2	5	5	4	47
16	3	4	2	2	4	2	4	2	4	2	3	32
17	5	4	5	5	5	4	4	5	5	4	4	50
18	3	4	3	2	4	2	3	1	5	3	3	33
19	5	3	5	4	4	4	5	4	5	5	4	48
20	5	4	4	3	5	4	3	4	5	4	5	46
21	5	4	5	4	5	4	4	3	4	3	4	45
22	5	4	5	4	4	5	4	5	4	4	5	49
23	5	2	1	2	4	3	2	2	3	1	3	28
24	3	4	4	4	5	4	5	3	4	4	4	44
25	5	4	4	5	4	4	5	4	4	5	5	49
26	5	5	4	4	5	4	4	5	4	3	4	47
27	4	5	3	4	5	3	4	5	3	5	4	45
28	4	5	4	4	3	3	4	5	4	4	4	44
29	4	5	5	4	4	5	5	4	4	5	5	50
30	5	3	5	4	5	4	5	4	5	4	4	48
31	5	4	4	5	5	5	4	4	4	4	5	49
32	4	5	5	4	5	4	4	5	5	4	5	50
33	2	3	3	4	4	1	3	3	2	3	4	32
34	2	3	2	4	4	2	3	3	2	2	3	30
35	4	4	5	5	5	5	5	5	5	4	4	51
36	3	4	4	3	4	1	3	4	2	4	4	36
37	4	4	4	5	4	2	4	4	2	2	4	39
38	4	4	4	5	4	1	4	4	3	1	1	35
39	4	4	4	4	4	3	4	4	4	2	2	39
40	4	4	5	4	5	2	4	5	2	2	2	39
41	4	4	5	4	4	4	5	5	4	4	4	47
42	4	4	4	5	4	1	3	3	4	2	3	37
43	2	4	4	4	4	1	3	3	2	2	3	32
44	4	4	5	5	5	3	3	4	4	4	3	44
45	4	4	4	4	4	2	3	2	3	2	3	35
46	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	44
47	4	3	4	3	4	4	4	3	2	2	2	35
48	4	4	4	4	4	2	3	4	2	2	3	36

49	3	4	5	5	4	3	5	5	3	2	4	43
50	3	3	5	3	4	2	4	4	1	1	4	34
51	4	4	4	5	5	3	5	5	3	2	4	44
52	5	5	5	5	4	1	4	4	2	3	4	42
53	4	4	4	5	5	2	4	4	5	2	3	42
54	4	4	3	4	4	2	4	3	4	2	3	37
55	3	4	3	4	5	3	4	4	3	1	2	36
56	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	44
57	4	5	4	4	4	3	4	4	4	3	4	43
58	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	44
59	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	55
60	4	4	4	3	4	2	3	4	4	3	3	38
61	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	44
62	4	4	5	5	4	4	4	4	3	1	2	40
63	3	4	3	5	4	2	4	5	3	1	3	37
64	4	4	4	4	4	2	3	4	3	2	3	37
65	4	4	5	5	4	3	4	4	4	2	4	43
66	4	4	4	4	4	3	3	3	3	2	3	37
67	4	4	5	5	5	2	4	4	4	1	2	40
68	4	4	5	4	5	2	4	4	2	2	3	39
69	4	4	4	5	5	2	4	4	3	2	3	40
70	4	5	4	5	3	2	3	4	3	1	3	37
71	4	4	4	4	4	4	2	5	4	4	4	43
72	4	3	4	4	4	2	3	3	4	1	3	35
73	4	4	5	4	4	2	3	3	3	2	3	37
74	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	55
75	4	5	4	4	5	3	4	5	4	3	5	46
76	4	3	5	2	4	4	5	5	4	3	3	42
77	3	4	4	5	4	2	3	3	4	2	3	37
78	4	4	5	4	4	5	5	4	3	4	4	46
79	2	4	4	5	4	1	4	4	2	2	4	36
80	4	5	5	5	5	5	5	5	4	5	5	53
81	4	5	4	4	4	3	5	5	4	3	4	45
82	4	5	3	4	5	4	4	5	4	5	3	46
83	4	5	5	4	5	3	3	4	2	1	3	39
84	4	4	5	4	4	4	4	4	4	3	4	44
85	3	4	3	5	5	2	3	3	1	2	1	32
86	2	4	4	4	4	1	4	4	1	4	3	35
87	4	5	3	5	4	4	5	5	4	2	4	45
88	4	4	5	5	4	5	4	4	5	4	5	49
89	4	4	5	4	5	3	4	5	4	2	4	44
90	4	4	5	4	3	2	2	5	5	5	4	43
91	4	5	4	5	4	4	5	5	4	5	4	49
92	4	4	4	5	4	5	5	4	4	4	5	48
93	4	4	5	5	5	3	3	4	5	5	5	48
94	4	5	5	4	4	5	4	3	4	5	4	47
95	4	4	3	5	4	2	4	4	3	3	4	40
96	4	4	5	4	4	2	4	4	4	3	4	42
97	5	4	4	5	4	4	4	4	4	2	2	42
98	3	4	4	5	4	3	5	4	4	3	4	43
99	4	5	5	4	4	3	4	5	3	3	4	44
100	4	4	3	5	4	3	5	4	3	2	3	40

Lampiran 3. Tabulasi Jawaban Kuesioner Variabel *Brand Awareness*

No. Responden	BRAND AWARENESS (X2)								TOTAL X2
	BA1	BA2	BA3	BA4	BA5	BA6	BA7	BA8	
1	4	4	5	4	5	4	4	5	35
2	4	4	4	4	5	4	4	5	34
3	5	5	4	4	5	4	5	4	36
4	5	4	5	5	4	4	5	4	36
5	5	4	5	4	4	2	2	5	31
6	3	4	4	4	5	4	4	5	33
7	5	5	4	4	4	3	4	4	33
8	4	5	5	5	4	5	5	5	38
9	4	4	5	4	5	4	4	4	34
10	4	5	4	4	5	5	4	5	36
11	4	5	4	4	5	5	4	5	36
12	4	5	5	5	4	3	5	4	35
13	4	4	5	4	4	4	4	5	34
14	4	4	4	4	4	4	4	4	32
15	4	5	5	4	4	5	4	5	36
16	3	2	2	2	3	2	2	3	19
17	4	5	4	4	4	5	5	5	36
18	2	4	2	2	5	4	4	4	27
19	4	4	5	5	5	4	4	5	36
20	4	5	3	4	4	4	5	4	33
21	4	5	5	4	5	4	4	5	36
22	4	4	5	4	4	5	4	5	35
23	4	5	4	5	3	1	2	2	26
24	4	4	3	4	4	4	4	4	31
25	4	5	5	4	4	5	4	4	35
26	5	4	4	5	4	4	4	5	35
27	4	5	3	4	5	3	5	4	33
28	4	4	5	4	4	5	3	4	33
29	5	4	4	5	5	4	5	5	37
30	5	5	4	4	4	5	5	5	37
31	5	5	4	5	4	5	5	4	37
32	5	4	4	5	4	4	5	4	35
33	4	5	4	5	4	4	2	3	31
34	3	3	4	4	3	2	2	3	24
35	4	5	4	5	5	5	5	5	38
36	2	2	2	4	4	3	4	4	25
37	2	4	4	4	4	4	4	4	30
38	3	4	2	3	4	4	4	4	28
39	4	4	4	4	4	3	3	4	30
40	3	4	3	3	4	1	2	4	24
41	4	4	4	4	5	4	4	5	34
42	4	3	4	4	5	2	4	5	31
43	3	3	4	3	4	2	2	4	25
44	4	3	4	5	4	3	4	4	31
45	4	4	4	4	4	3	3	4	30
46	4	4	4	4	4	4	4	4	32
47	4	4	4	4	4	3	3	3	29
48	3	3	3	2	4	1	2	4	22
49	4	5	4	4	5	4	3	5	34

50	4	5	5	4	3	1	2	4	28
51	4	5	5	4	5	4	4	4	35
52	3	3	4	4	5	4	5	5	33
53	3	3	2	2	4	2	1	4	21
54	4	4	5	4	4	3	4	4	32
55	2	2	3	2	3	3	2	4	21
56	4	4	4	4	4	4	4	4	32
57	4	4	4	4	4	2	4	4	30
58	4	4	4	4	4	4	4	4	32
59	5	5	5	5	5	5	4	5	39
60	4	3	4	4	4	2	2	3	26
61	4	4	4	4	4	4	4	4	32
62	2	2	4	4	4	2	2	4	24
63	4	5	5	3	4	3	2	4	30
64	4	4	4	4	4	4	4	4	32
65	4	4	4	4	4	4	4	4	32
66	4	4	4	3	3	3	3	4	28
67	1	2	2	2	5	2	2	5	21
68	4	5	5	5	5	4	5	5	38
69	3	3	4	4	4	3	3	4	28
70	4	3	5	4	5	2	2	4	29
71	5	4	4	5	5	4	4	5	36
72	4	4	4	4	4	2	1	4	27
73	4	4	5	5	4	3	4	5	34
74	5	5	5	5	5	5	5	5	40
75	4	5	5	4	5	4	4	5	36
76	5	4	4	5	5	4	3	5	35
77	3	4	2	3	4	2	4	4	26
78	4	4	5	5	4	3	4	4	33
79	3	2	5	4	4	2	4	4	28
80	5	5	5	5	4	4	5	5	38
81	4	4	4	4	4	3	4	5	32
82	4	5	4	5	4	4	5	4	35
83	4	4	5	4	4	3	3	5	32
84	4	4	5	4	4	4	4	4	33
85	2	3	1	5	3	4	4	2	24
86	4	5	5	5	4	4	4	4	35
87	5	3	5	4	3	4	4	5	33
88	4	4	5	4	4	4	5	4	34
89	4	5	5	4	4	3	4	4	33
90	4	4	4	5	3	5	5	5	35
91	4	5	5	4	4	5	4	5	36
92	5	5	4	5	4	4	4	3	34
93	5	4	4	4	4	4	4	5	34
94	4	5	3	4	5	5	4	5	35
95	4	4	5	4	4	2	3	5	31
96	4	4	4	4	4	3	4	5	32
97	4	4	5	4	5	2	3	5	32
98	4	5	4	4	5	5	4	5	36
99	4	5	5	5	4	4	5	4	36
100	4	5	5	3	4	5	3	4	33

Lampiran 4. Tabulasi Jawaban Kuesioner Variabel Intensitas Promosi

No. Responden	INTENSITAS PROMOSI (X3)							TOTAL X3
	IP1	IP2	IP3	IP4	IP5	IP6	IP7	
1	4	5	4	4	4	5	5	31
2	4	4	4	5	4	4	5	30
3	5	4	4	5	4	5	5	32
4	5	4	4	5	5	4	4	31
5	3	4	3	4	4	4	4	26
6	3	4	3	5	4	4	4	27
7	4	4	4	4	5	5	4	30
8	4	5	4	5	5	4	4	31
9	2	4	4	4	3	5	4	26
10	3	4	3	4	5	4	4	27
11	4	5	4	4	5	5	5	32
12	5	5	4	4	3	4	5	30
13	5	4	3	5	4	2	3	26
14	4	5	3	3	4	4	4	27
15	5	5	4	4	5	4	5	32
16	4	4	4	4	4	4	4	28
17	5	4	4	4	5	4	5	31
18	2	4	4	3	4	3	4	24
19	4	4	5	5	3	3	5	29
20	3	4	4	5	4	3	4	27
21	4	4	4	5	4	3	4	28
22	4	4	3	4	5	4	5	29
23	2	4	3	4	4	1	4	22
24	4	4	3	4	4	4	3	26
25	5	5	4	5	5	4	5	33
26	4	5	5	4	5	5	4	32
27	3	4	5	3	5	5	4	29
28	4	4	5	3	4	4	4	28
29	5	4	4	5	4	4	5	31
30	5	5	3	4	4	4	5	30
31	5	5	5	4	5	5	5	34
32	4	4	5	4	4	5	4	30
33	2	1	1	2	4	5	4	19
34	3	2	3	2	3	4	2	19
35	4	4	5	5	5	5	5	33
36	1	1	1	1	3	5	5	17
37	3	2	2	3	4	4	4	22
38	2	1	1	1	4	4	5	18
39	4	3	3	4	4	4	4	26
40	4	2	4	4	3	2	4	23
41	4	4	4	4	4	5	4	29
42	2	3	3	4	3	4	5	24
43	2	1	1	4	3	4	4	19
44	4	4	4	5	5	4	4	30
45	4	4	4	4	3	4	4	27
46	4	4	4	4	4	4	4	28
47	4	4	3	3	4	4	3	25
48	4	4	4	3	2	3	3	23
49	3	3	3	5	4	4	4	26

50	3	1	3	5	3	4	4	23
51	4	4	4	5	4	5	5	31
52	5	5	4	4	4	5	4	31
53	2	2	2	3	4	4	4	21
54	3	2	3	4	3	4	5	24
55	4	4	4	3	3	2	4	24
56	4	4	4	4	4	4	4	28
57	4	4	3	4	4	4	4	27
58	4	4	4	4	4	4	4	28
59	4	5	4	5	5	5	5	33
60	3	4	4	4	4	4	3	26
61	4	4	4	4	4	4	4	28
62	2	3	2	3	2	4	5	21
63	1	3	3	5	3	4	3	22
64	4	4	4	4	4	4	4	28
65	4	4	4	4	4	4	4	28
66	3	3	3	3	4	3	4	23
67	4	5	4	5	4	4	5	31
68	1	3	2	4	1	5	4	20
69	4	4	4	3	3	4	3	25
70	3	2	1	3	3	4	4	20
71	4	4	4	5	4	5	5	31
72	4	5	4	4	3	5	4	29
73	4	5	5	5	4	4	4	31
74	5	5	5	5	5	5	5	35
75	4	4	5	4	4	5	4	30
76	4	5	3	4	3	4	4	27
77	4	4	5	5	4	4	4	30
78	5	4	4	5	3	4	4	29
79	4	5	3	4	2	5	4	27
80	5	5	4	5	5	5	4	33
81	4	4	4	3	4	5	4	28
82	4	4	3	3	4	4	4	26
83	4	5	3	4	4	5	4	29
84	4	4	3	2	4	4	5	26
85	3	4	2	4	5	2	3	23
86	2	2	4	2	4	4	4	22
87	3	2	3	4	3	5	4	24
88	4	5	3	5	4	4	4	29
89	3	4	4	5	4	4	4	28
90	3	2	2	4	5	5	5	26
91	5	5	4	5	5	4	5	33
92	4	4	5	5	5	4	5	32
93	5	5	4	4	4	4	5	31
94	5	4	3	4	5	5	3	29
95	3	4	5	4	4	5	3	28
96	4	4	5	4	4	3	5	29
97	4	2	2	4	4	4	4	24
98	5	4	5	4	3	4	4	29
99	5	4	4	5	4	4	4	30
100	2	4	3	5	4	3	5	26

Lampiran 5. Tabulasi Jawaban Kuesioner Variabel Keputusan Pembelian

No. Responden	KEPUTUSAN PEMBELIAN (Y)										TOTAL Y
	KP1	KP2	KP3	KP4	KP5	KP6	KP7	KP8	KP9	KP10	
1	5	4	4	5	5	4	4	5	4	5	45
2	5	5	4	4	5	4	4	4	5	5	45
3	5	3	4	4	3	5	4	3	5	4	40
4	4	5	5	4	5	3	5	4	4	5	44
5	4	4	4	5	3	5	3	5	5	5	43
6	4	4	5	4	4	2	4	3	5	5	40
7	4	4	4	4	5	5	4	4	5	5	44
8	4	5	5	4	4	2	4	4	4	5	41
9	4	5	4	4	2	1	3	4	4	5	36
10	4	5	4	4	3	2	4	5	4	5	40
11	5	4	4	5	5	4	5	4	4	5	45
12	5	4	3	5	5	5	5	4	4	5	45
13	3	4	4	5	4	2	4	5	5	5	41
14	4	4	4	4	4	2	4	4	5	5	40
15	5	4	5	5	4	4	5	4	5	5	46
16	4	4	3	2	2	4	4	3	4	4	34
17	5	5	5	4	4	3	4	4	5	5	44
18	4	4	4	4	5	2	4	4	5	5	41
19	5	4	4	5	5	4	4	5	3	4	43
20	4	4	5	4	5	3	3	4	5	4	41
21	4	4	5	5	3	2	4	4	5	4	40
22	5	5	4	5	4	2	4	5	4	4	42
23	4	2	1	1	4	2	1	2	4	5	26
24	3	4	5	5	4	3	4	4	5	5	42
25	5	5	4	5	5	4	4	5	4	4	45
26	4	5	4	4	5	3	4	5	5	5	44
27	4	3	3	4	4	3	5	4	5	3	38
28	4	4	3	5	4	4	3	4	5	5	41
29	5	5	4	4	5	5	4	5	4	5	46
30	5	5	5	3	5	4	5	4	5	5	46
31	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	48
32	4	4	5	4	4	2	2	4	4	4	37
33	4	4	2	4	1	4	4	2	4	4	33
34	2	2	4	1	2	2	4	3	4	4	28
35	5	4	4	5	5	5	5	4	4	5	46
36	5	4	4	5	5	2	2	4	4	2	37
37	4	4	5	4	4	2	4	4	4	4	39
38	5	4	4	4	4	2	4	4	5	4	40
39	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	38
40	4	5	4	3	2	4	3	4	4	5	38
41	4	4	4	4	5	3	4	4	5	4	41
42	5	5	4	3	4	2	3	4	5	5	40
43	4	4	4	3	1	1	2	2	4	3	28
44	4	3	4	4	2	3	4	3	4	5	36
45	4	4	4	3	4	2	4	4	4	4	37
46	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40
47	3	4	4	4	4	3	3	3	4	4	36
48	3	4	5	4	4	2	1	4	4	4	35
49	4	5	5	4	4	5	5	4	4	3	43

50	4	5	4	3	2	1	2	3	4	5	33
51	5	5	4	4	3	2	4	5	4	4	40
52	4	4	4	3	4	2	5	5	5	5	41
53	4	4	4	3	1	1	2	2	4	4	29
54	5	4	5	4	5	4	3	4	4	4	42
55	4	3	4	4	2	4	2	2	4	4	33
56	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40
57	4	2	4	4	4	2	2	4	4	4	34
58	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40
59	5	5	5	5	5	2	4	5	5	5	46
60	3	3	3	4	4	4	4	3	4	4	36
61	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	39
62	5	5	4	3	2	2	2	2	4	5	34
63	3	4	4	4	3	5	4	3	4	5	39
64	4	4	4	4	4	2	3	4	4	4	37
65	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	39
66	4	4	4	4	3	3	3	4	4	4	37
67	5	5	5	5	2	1	1	4	3	5	36
68	4	5	3	4	1	2	4	4	5	4	36
69	3	4	4	4	4	2	4	4	4	4	37
70	4	5	3	4	2	3	1	4	5	4	35
71	5	4	4	5	5	4	4	5	4	5	45
72	4	4	4	4	3	2	4	4	4	4	37
73	4	4	5	3	2	2	3	4	4	4	35
74	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	50
75	4	5	5	4	4	2	4	5	5	5	43
76	4	5	3	2	3	4	5	4	4	5	39
77	4	5	3	4	5	3	2	4	4	4	38
78	4	4	5	4	4	4	5	5	4	5	44
79	4	5	4	3	5	2	2	4	4	5	38
80	4	4	5	5	5	3	5	4	5	5	45
81	4	5	4	4	4	2	2	4	5	5	39
82	4	5	4	3	4	5	5	3	4	5	42
83	4	5	4	4	2	2	4	5	5	4	39
84	5	4	5	5	4	2	4	4	4	4	41
85	3	3	4	4	1	5	2	4	5	5	36
86	4	5	1	5	4	2	4	5	4	4	38
87	4	4	3	2	3	4	4	2	4	5	35
88	4	5	5	4	4	4	5	4	3	4	42
89	4	5	4	4	5	2	4	4	5	4	41
90	5	5	4	5	2	1	2	5	5	4	38
91	5	4	4	5	4	3	4	4	5	4	42
92	5	4	4	4	5	5	5	4	4	4	44
93	5	5	4	4	5	5	5	4	5	5	47
94	3	4	5	4	4	5	2	4	5	4	40
95	3	5	3	4	3	2	4	4	5	4	37
96	5	4	4	4	4	4	4	5	5	5	44
97	4	4	5	4	4	2	2	4	5	5	39
98	4	5	5	5	2	4	3	4	5	5	42
99	4	5	5	4	5	2	4	5	5	5	44
100	5	3	4	5	4	4	5	3	4	5	42

Lampiran 6. Hasil *Output SPSS* Karakteristik Responden

**Jenis Kelamin**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Laki-Laki	8	8.0	8.0	8.0
	Perempuan	92	92.0	92.0	100.0
	Total	100	100.0	100.0	

**Identitas**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Mahasiswa	70	70.0	70.0	70.0
	Pelajar	30	30.0	30.0	100.0
	Total	100	100.0	100.0	

**Frekuensi Kunjungan**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	> 3 kali	31	31.0	31.0	31.0
	1 kali	17	17.0	17.0	48.0
	2-3 kali	52	52.0	52.0	100.0
	Total	100	100.0	100.0	

**Frekuensi Keaktifan Instagram**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Jarang aktif	20	20.0	20.0	20.0
	Sangat aktif	80	80.0	80.0	100.0
	Total	100	100.0	100.0	

## Lampiran 7. Hasil Output SPSS Uji Validitas

### *Social Media Marketing (X1)*

Correlations													
		SMM1	SMM2	SMM3	SMM4	SMM5	SMM6	SMM7	SMM8	SMM9	SMM10	SMM11	TOTALSMM
SMM1	Pearson Correlation	1	.159	.336**	.094	.275**	.508**	.166	.240*	.507**	.280**	.279**	.590**
	Sig. (2-tailed)			.115	<.001	.354	.006	<.001	.099	.016	<.001	.005	.005
	N		100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
SMM2	Pearson Correlation	.159	1	.203*	.303**	.182	.223*	.296**	.297**	.193	.325**	.323**	.499**
	Sig. (2-tailed)			.115	.043	.002	.070	.026	.003	.003	.055	<.001	.001
	N		100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
SMM3	Pearson Correlation	.336**	.203*	1	.175	.162	.334**	.238*	.315**	.246*	.294**	.277**	.546**
	Sig. (2-tailed)			<.001	.043		.081	.106	<.001	.017	.001	.014	.005
	N		100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
SMM4	Pearson Correlation	.094	.303**		.175	1	.164	.064	.271**	.291**	.097	.042	.106
	Sig. (2-tailed)			.354	.002	.081		.103	.529	.006	.003	.339	.682
	N		100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
SMM5	Pearson Correlation	.275**	.182	.162	.164	1	.270**	.213*	.103	.233*	.149	.164	.394**
	Sig. (2-tailed)			.006	.070	.106	.103		.007	.033	.307	.019	.139
	N		100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
SMM6	Pearson Correlation	.508**	.223*	.334**	.064	.270**	1	.510**	.190	.585**	.590**	.470**	.785**
	Sig. (2-tailed)			<.001	.026	<.001	.529	.007		<.001	.058	<.001	<.001
	N		100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
SMM7	Pearson Correlation	.166	.296**	.238*	.271**	.213*	.510**	1	.330**	.235*	.289**	.312**	.589**
	Sig. (2-tailed)			.099	.003	.017	.006	.033	<.001		.019	.003	.002
	N		100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
SMM8	Pearson Correlation	.240*	.297**	.315**	.291**	.103	.190	.330**	1	.073	.203*	.248*	.488**
	Sig. (2-tailed)			.016	.003	.001	.003	.307	.058	<.001		.469	.043
	N		100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
SMM9	Pearson Correlation	.507**	.193	.246*	.097	.233*	.585**	.235*	.073	1	.512**	.439**	.681**
	Sig. (2-tailed)			<.001	.055	.014	.339	.019	<.001	.019	.469	<.001	<.001
	N		100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
SMM10	Pearson Correlation	.280**	.325**	.294**	.042	.149	.590**	.289**	.203*	.512**	1	.651**	.738**
	Sig. (2-tailed)			.005	<.001	.003	.682	.139	<.001	.003	.043	<.001	<.001
	N		100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
SMM11	Pearson Correlation	.279**	.323**	.277**	.106	.164	.470**	.312**	.248*	.439**	.651**	1	.696**
	Sig. (2-tailed)			.005	.001	.005	.292	.102	<.001	.002	.013	<.001	<.001
	N		100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
TOTALSMM	Pearson Correlation	.590**	.499**	.546**	.354**	.394**	.785**	.589**	.488**	.681**	.738**	.696**	1
	Sig. (2-tailed)			<.001	<.001	<.001	<.001	<.001	<.001	<.001	<.001	<.001	<.001
	N		100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

\*\*. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

\*. Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

### *Brand Awareness (X2)*

Correlations										
	BA1	BA2	BA3	BA4	BA5	BA6	BA7	BA8	TOTALBA	
BA1	Pearson Correlation	1	.584**	.551**	.574**	.132	.350**	.370**	.268**	.722**
	Sig. (2-tailed)		<.001	<.001	<.001	.191	<.001	<.001	.007	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100
BA2	Pearson Correlation	.584**	1	.397**	.418**	.242*	.509**	.427**	.188	.724**
	Sig. (2-tailed)		<.001		<.001	<.001	.015	<.001	<.001	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100
BA3	Pearson Correlation	.551**	.397**	1	.464**	.123	.206*	.185	.333**	.611**
	Sig. (2-tailed)		<.001	<.001		<.001	.222	.039	.066	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100
BA4	Pearson Correlation	.574**	.418**	.464**	1	.105	.371**	.526**	.095	.682**
	Sig. (2-tailed)		<.001	<.001	<.001		.299	<.001	<.001	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100
BA5	Pearson Correlation	.132	.242*	.123	.105	1	.286**	.265**	.529**	.454**
	Sig. (2-tailed)		.191	.015	.222	.299		.004	.008	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100
BA6	Pearson Correlation	.350**	.509**	.206*	.371**	.286**	1	.663**	.370**	.751**
	Sig. (2-tailed)		<.001	<.001	.039	<.001	.004		<.001	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100
BA7	Pearson Correlation	.370**	.427**	.185	.526**	.265**	.663**	1	.333**	.747**
	Sig. (2-tailed)		<.001	<.001	.066	<.001	.008	<.001		<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100
BA8	Pearson Correlation	.268**	.188	.333**	.095	.529**	.370**	.333**	1	.554**
	Sig. (2-tailed)		.007	.061	<.001	.345	<.001	<.001	<.001	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100
TOTALBA	Pearson Correlation	.722**	.724**	.611**	.682**	.454**	.751**	.747**	.554**	1
	Sig. (2-tailed)		<.001	<.001	<.001	<.001	<.001	<.001	<.001	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100

\*\*. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

\*. Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

### Intensitas Promosi (X3)

Correlations									
	IP1	IP2	IP3	IP4	IP5	IP6	IP7	TOTALIP	
IP1	Pearson Correlation	1	.631**	.541**	.400**	.380**	.090	.152	.777**
	Sig. (2-tailed)		<.001	<.001	<.001	<.001	.373	.132	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100
IP2	Pearson Correlation	.631**	1	.631**	.460**	.332**	.084	.127	.804**
	Sig. (2-tailed)	<.001		<.001	<.001	<.001	.408	.209	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100
IP3	Pearson Correlation	.541**	.631**	1	.438**	.281**	.093	.094	.756**
	Sig. (2-tailed)	<.001	<.001		<.001	.005	.358	.354	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100
IP4	Pearson Correlation	.400**	.460**	.438**	1	.242*	-.017	.167	.641**
	Sig. (2-tailed)	<.001	<.001	<.001		.015	.865	.096	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100
IP5	Pearson Correlation	.380**	.332**	.281**	.242*	1	.125	.203*	.576**
	Sig. (2-tailed)	<.001	<.001	.005	.015		.216	.043	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100
IP6	Pearson Correlation	.090	.084	.093	-.017	.125	1	.181	.321**
	Sig. (2-tailed)	.373	.408	.358	.865	.216		.071	.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100
IP7	Pearson Correlation	.152	.127	.094	.167	.203*	.181	1	.378**
	Sig. (2-tailed)	.132	.209	.354	.096	.043	.071		<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100
TOTALIP	Pearson Correlation	.777**	.804**	.756**	.641**	.576**	.321**	.378**	1
	Sig. (2-tailed)	<.001	<.001	<.001	<.001	<.001	.001	<.001	
	N	100	100	100	100	100	100	100	100

\*\*: Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

\*. Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

## Keputusan Pembelian (Y)

Correlations												
	KP1	KP2	KP3	KP4	KP5	KP6	KP7	KP8	KP9	KP10	TOTALKP	
KP1	Pearson Correlation	1	.289**	.106	.351**	.302**	.154	.198*	.252*	-.006	.114	.505**
	Sig. (2-tailed)		.004	.294	<.001	.002	.127	.048	.011	.950	.258	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
KP2	Pearson Correlation	.289**	1	.195	.179	.085	-.100	.102	.411**	.116	.203*	.406**
	Sig. (2-tailed)	.004		.052	.075	.398	.324	.315	<.001	.250	.043	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
KP3	Pearson Correlation	.106	.195	1	.279**	.196	-.027	.098	.266**	.132	.127	.424**
	Sig. (2-tailed)	.294	.052		.005	.050	.787	.332	.007	.190	.210	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
KP4	Pearson Correlation	.351**	.179	.279**	1	.312**	.151	.178	.510**	.162	.002	.592**
	Sig. (2-tailed)	<.001	.075	.005		.002	.135	.077	<.001	.108	.984	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
KP5	Pearson Correlation	.302**	.085	.196	.312**	1	.266**	.375**	.430**	.106	.138	.683**
	Sig. (2-tailed)	.002	.398	.050	.002		.007	<.001	<.001	.293	.172	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
KP6	Pearson Correlation	.154	-.100	-.027	.151	.266**	1	.421**	.013	-.004	.169	.498**
	Sig. (2-tailed)	.127	.324	.787	.135	.007		<.001	.897	.966	.092	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
KP7	Pearson Correlation	.198*	.102	.098	.178	.375**	.421**	1	.268**	.091	.166	.632**
	Sig. (2-tailed)	.048	.315	.332	.077	<.001	<.001		.007	.368	.100	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
KP8	Pearson Correlation	.252*	.411**	.268**	.510**	.430**	.013	.268**	1	.246*	.143	.654**
	Sig. (2-tailed)	.011	<.001	.007	<.001	<.001	.897	.007		.014	.157	<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
KP9	Pearson Correlation	-.006	.116	.132	.162	.106	-.004	.091	.246*	1	.240*	.320**
	Sig. (2-tailed)	.950	.250	.190	.108	.293	.966	.368	.014		.016	.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
KP10	Pearson Correlation	.114	.203*	.127	.002	.138	.169	.166	.143	.240*	1	.386**
	Sig. (2-tailed)	.258	.043	.210	.984	.172	.092	.100	.157	.016		<.001
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
TOTALKP	Pearson Correlation	.505**	.406**	.424**	.592**	.683**	.498**	.632**	.654**	.320**	.386**	1
	Sig. (2-tailed)	<.001	<.001	<.001	<.001	<.001	<.001	<.001	<.001	.001	<.001	
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

\*\*. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

\*. Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

## Lampiran 8. Hasil Output SPSS Uji Reliabilitas

### Social Media Marketing (X1)

#### Reliability Statistics

Cronbach's

Alpha	N of Items
.810	11

### Brand Awareness (X2)

#### Reliability Statistics

Cronbach's

Alpha	N of Items
.814	8

Intensitas Promosi (X3)

### **Reliability Statistics**

Cronbach's	
Alpha	N of Items
.741	7

Keputusan Pembelian (Y)

### **Reliability Statistics**

Cronbach's	
Alpha	N of Items
.690	10

Lampiran 9. Hasil Output SPSS Uji Asumsi Klasik

Uji Normalitas

### **One-Sample Kolmogorov-Smirnov Test**

		Standardized Residual
N		100
Normal Parameters <sup>a,b</sup>	Mean	.0000000
	Std. Deviation	.98473193
Most Extreme Differences	Absolute	.080
	Positive	.052
	Negative	-.080
Test Statistic		.080
Asymp. Sig. (2-tailed) <sup>c</sup>		.118
Monte Carlo Sig. (2-tailed) <sup>d</sup>	Sig.	.118
	99% Confidence Interval	
	Lower Bound	.110
	Upper Bound	.126

a. Test distribution is Normal.

b. Calculated from data.

c. Lilliefors Significance Correction.

d. Lilliefors' method based on 10000 Monte Carlo samples with starting seed 2000000.

### Uji Multikolinearitas

Model	Coefficients <sup>a</sup>						
	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients		Collinearity Statistics		
	B	Error	Beta	t	Sig.	Tolerance	VIF
1 (Constant)	10.774	2.141		5.033	.000		
SocialMediaMarketing	.235	.085	.302	2.777	.007	.300	3.334
BrandAwareness	.331	.091	.332	3.623	.000	.421	2.374
IntensitasPromosi	.308	.102	.272	3.031	.003	.440	2.271

a. Dependent Variable: KeputusanPembelian

### Uji Heteroskedastisitas

Model	Coefficients <sup>a</sup>						
	Unstandardized Coefficients			Standardized Coefficients		t	Sig.
	B	Std. Error	Beta				
1 (Constant)	4.595	1.345				3.417	.001
SocialMediaMarketing	-.017	.053	-.059			-.325	.746
BrandAwareness	.030	.057	.080			.526	.600
IntensitasPromosi	-.105	.064	-.245			-1.642	.104

a. Dependent Variable: Hetero

### Lampiran 10. Hasil Output SPSS Uji Regresi Linear Regresi Berganda

Model	Coefficients <sup>a</sup>						
	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients		Collinearity Statistics		
	B	Error	Beta	t	Sig.	Tolerance	VIF
1 (Constant)	10.774	2.141		5.033	.000		
SocialMediaMarketing	.235	.085	.302	2.777	.007	.300	3.334
BrandAwareness	.331	.091	.332	3.623	.000	.421	2.374
IntensitasPromosi	.308	.102	.272	3.031	.003	.440	2.271

### Lampiran 11. Hasil Output Uji Hipotesis

#### Uji T (Uji Parsial)

Model	Coefficients <sup>a</sup>			Standardized Coefficients	t	Sig.			
	Unstandardized Coefficients		Beta						
	B	Std. Error							
1	(Constant)	10.774	2.141		5.033	.000			
	SocialMediaMarketing	.235	.085	.302	2.777	.007			
	BrandAwareness	.331	.091	.332	3.623	.000			
	IntensitasPromosi	.308	.102	.272	3.031	.003			

a. Dependent Variable: KeputusanPembelian

#### Uji F (Uji Simultan)

ANOVA <sup>a</sup>						
Model		Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
1	Regression	1285.407	3	428.469	62.106	.000 <sup>b</sup>
	Residual	662.303	96	6.899		
	Total	1947.710	99			

a. Dependent Variable: KeputusanPembelian

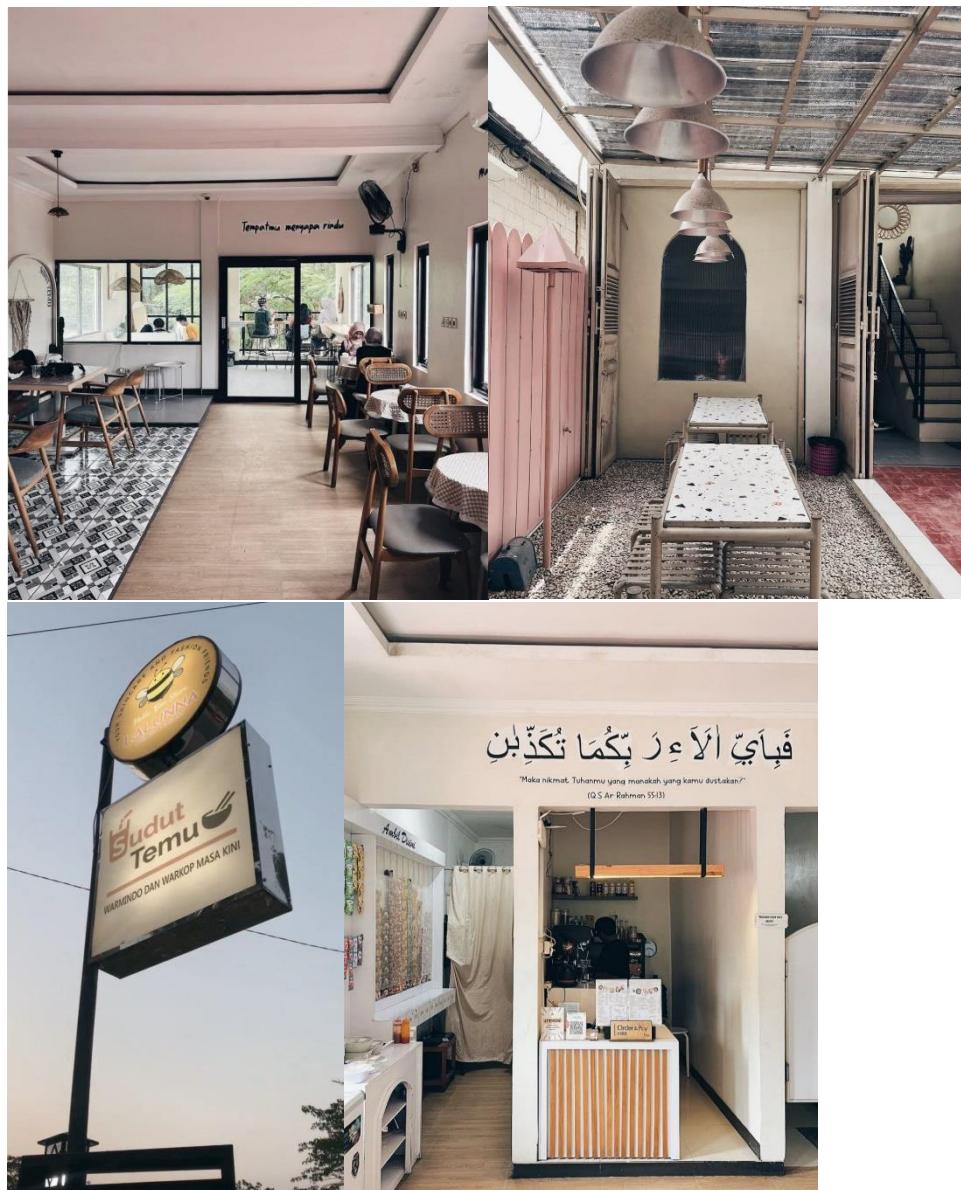
b. Predictors: (Constant), IntensitasPromosi, BrandAwareness, SocialMediaMarketing

### Lampiran 12. Hasil Ouput SPSS Uji Koefisien Determinasi

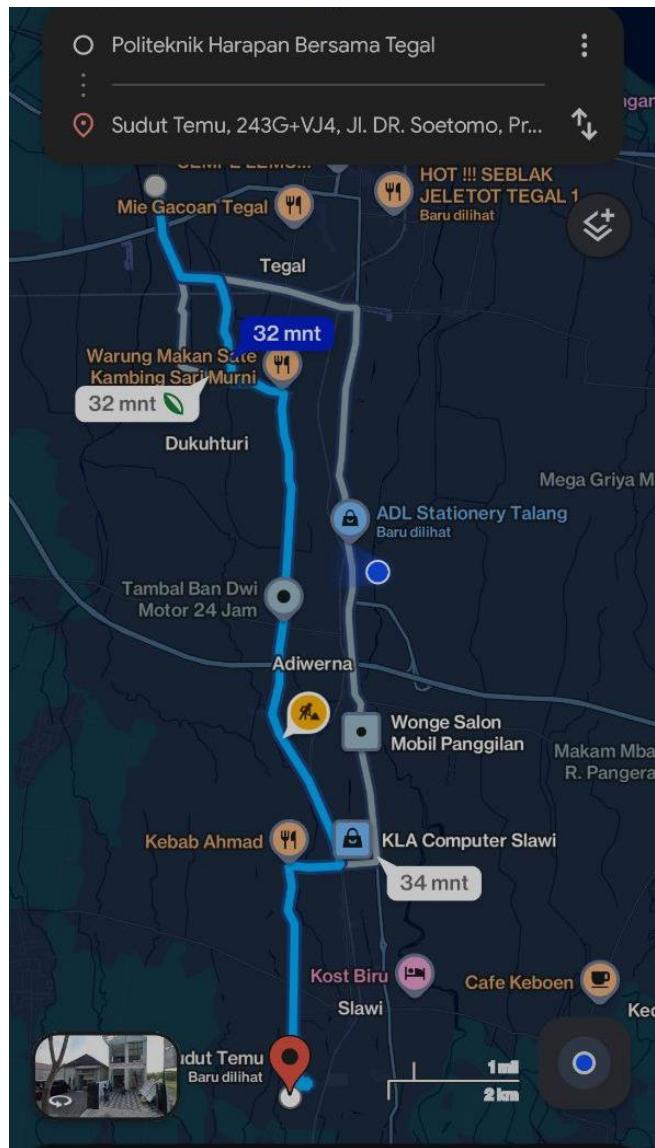
Model Summary					
Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate	
1	.812 <sup>a</sup>	.660	.649	2.627	

a. Predictors: (Constant), IntensitasPromosi, BrandAwareness, SocialMediaMarketing

Lampiran 13. Visual Kafe Sudut Temu



Lampiran 14. Peta Map Kafe Sudut Temu



## Lampiran 15. Surat Izin Permohonan Penelitian



**POLITEKNIK HARAPAN BERSAMA**  
The True Vocational Campus

*Akuntansi Harber*  
Excellent!!

Nomor : 052.03/AKT.PHB/III/2025  
Hal : Permohonan Izin Penelitian

Kepada Yth.  
Owner Cafe Sudut Temu  
Di Tempat

Dengan hormat,

Sehubungan akan dilakukannya kegiatan Penelitian mahasiswa program studi Diploma III Akuntansi Politeknik Harapan Bersama dalam rangka penyusunan Tugas Akhir Tahun Akademik 2024/2025. Adapun nama mahasiswa peneliti :

NO	NAMA	NIM	JUDUL TUGAS AKHIR
1	Naiyla Rizka Lail Idkha	22030056	Pengaruh Sosial Media Marketing dan Brand Awareness terhadap Keputusan Pembelian pada Kafe Sudut Temu

Dengan ini kami mohon agar mahasiswa tersebut diberi izin untuk melakukan kegiatan Penelitian pada Instansi/Perusahaan yang Bapak/Ibu Pimpin. Data yang diperoleh benar-benar hanya untuk kegiatan Penelitian Tugas Akhir dan tidak untuk dipublikasikan kepada umum.

Demikian surat permohonan ini kami sampaikan, atas perhatian dan ijin yang diberikan diucapkan terima kasih.

Tegal, 5 Maret 2025  
Ketua Program Studi Diploma III Akuntansi,



Rusdiyawati, S.E., M.Ak., AK.  
NIP. 010.005.014

Lampiran 16. Surat Izin Penyebaran Kuesioner



**POLITEKNIK HARAPAN BERSAMA**

D3 - Akuntansi

No. : 085.03/AKT.PHB/III/2025

Lamp. :-

Hal. : Ijin Penyebaran Kuesioner

Kepada Yth.

*Owner* Café Sudut Temu

Di Tempat

Dengan hormat,

Sehubungan untuk memenuhi kelengkapan penyusunan Tugas Akhir mahasiswa kami yang mengadakan penelitian pada *Owner* Café Sudut Temu :

No	Nama	NIM	Judul Tugas Akhir
1	Naiyla Rizka Lail Idkha	22030056	Pengaruh Sosial Media Marketing dan <i>Brand Awareness</i> terhadap Keputusan Pembelian pada Kafe Sudut Temu

Maka dengan ini kami mohon diberikan ijin untuk mahasiswa kami menyebarkan kuesioner kepada nasabah *Owner* Café Sudut Temu. Penelitian ini semata-mata bersifat ilmiah dan hanya dipergunakan untuk keperluan penyusunan Tugas Akhir.

Demikian surat permohonan dari kami, atas ijin yang diberikan diucapkan terima kasih.

Tegal, 10 April 2025



Lampiran 17.Buku Bimbingan Tugas Akhir

**KARTU BIMBINGAN TUGAS AKHIR**

**DOSEN PEMBIMBING I**

Nama : Naiylin Rizka Lail Idzha  
 NIM : 22030056  
 Program Studi : DIII Akuntansi  
 Judul Tugas Akhir : Pengaruh social media marketing, brand Awareness, dan Intensitas promosi terhadap keputusan pembelian pada kafe srdut temu  
 Pembimbing I : Ibu Dr. Yeni P. Sari, SE., M.Si., Ak., CA.

No	Hari/ Tanggal	Materi Bimbingan	Paraf Pembimbing I/II
1	Senin, 3 Maret , 2025	Bimbingan judul tugas akhir Judul yang diajukan 1. Analisis Pengeluaran kredit bermasalah pada PT. BPR BICK kabupaten tegal 2. Analisis Loan to Deposit Ratio (LDR) terhadap Non-performing loan (NPL) pada PT BPR BKK kabupaten tegal. 3. Pengaruh social media Marketing dan Brand Awareness terhadap keputusan pembelian pada kafe srdut temu  yang diajukan: Pengaruh social media marketing dan brand awareness terhadap keputusan pembelian pada kafe srdut temu	f
2	KAMIS, 6 Maret 2025	Bimbingan perbaikan judul menambahkan variabel Intensitas Promosi	✓

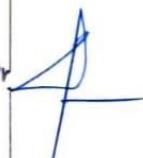
No	Hari / Tanggal	Materi Bimbingan	Paraf Pembimbing I/II
3	Rabu, 7 Mei 2015	Bimbingan Proposal revisi: <ul style="list-style-type: none"> <li>- revisi penulisan</li> <li>- revisi bab I           <ul style="list-style-type: none"> <li>+ kerangka berpijir</li> <li>+ latar belakang</li> </ul> </li> <li>- revisi bab II           <ul style="list-style-type: none"> <li>+ tujuan penelitian</li> <li>+ penelitian terdahulu</li> </ul> </li> </ul>	f
4	Jumat, 16 Mei 2015	Bimbingan Proposal revisi <ul style="list-style-type: none"> <li>- revisi bab II           <ul style="list-style-type: none"> <li>* penelitian terdahulu</li> <li>* hipotesis penelitian</li> </ul> </li> </ul>	f
5	Senin, 19 Mei 2015	Bimbingan Proposal revisi Bab III <ul style="list-style-type: none"> <li>- revisi bab III           <ul style="list-style-type: none"> <li>* waktunya penulisan</li> <li>* metode pengumpulan data</li> </ul> </li> </ul>	f
6	Jumat, 23 Mei 2015	ACC proposal	f
7	Jumat, 15 Juli 2015	Bimbingan Tugas Akhir revisi <ul style="list-style-type: none"> <li>Bab V</li> <li>- revisi penulisan saran</li> <li>- revisi lampiran</li> </ul>	d

No	Hari/ Tanggal	Materi Bimbingan	Paraf Pembimbing I/II
		ACC	J

### KARTU BIMBINGAN TUGAS AKHIR

#### DOSEN PEMBIMBING II

Nama : Nailya Rizka Laili Idha  
 NIM : 22030050  
 Program Studi : D.II Akuntansi  
 Judul Tugas Akhir : Pengaruh Sosial Media Marketing, Brand Awareness, dan Interaksi Promosi terhadap Kepuasan Pembelian pada Kafe Sedut Temu.  
 Pembimbing II : Bpk. Imam Hizan, S.Pd., M.Ak.

No	Hari/ Tanggal	Materi Bimbingan	Paraf Pembimbing I/II
1	Senin, 3 Maret 2023	Bimbingan judul tugas akhir Acc judul Pengaruh Sosial Media Marketing dan brand awareness thd kepuasan pembelian pada kafe sedut temu penambahan satu paragraf X: Interaksi promosi	
2	Rabu 16 Februari 2023	Bimbingan proposal tesis Bab. I + later belakang + permasalahan + tujuan penelitian + Batasan masalah + kerangka berpikir Bab. II + tinjauan pustaka + hipotesis penelitian + penelitian terdahulu	

No	Hari/ Tanggal	Materi Bimbingan	Paraf Pembimbing I/II
3	Kamis, 8 Mei 2025	bab III + metode pengumpulan data + Definisi operasional karsabel Bimbingan proposal tesis Bab I + Interbelukar matematik  bab III + rentgenulisan + populasi dan sampel + metode analisis data	
4	Kamis, 15 Mei 2025	Bimbingan proposal tesis Bab manajemen kembalikan bab I, II, III dan penulisan	
5	Jumat 23 Mei 2025	Acc proposal	
6	Jelaja, 1 Juli 2025	Bimbingan Tugas Akhir  Bab IV + Gambaran umum objek penelitian + Hasil penelitian + pembahasan  Bab V + kesimpulan + saran	

No	Hari/ Tanggal	Materi Bimbingan	Paraf Pembimbing I/II
7	Jumat, 4 Juli 2023	Bimbingan TA (bab revisi bab IV + hasil penelitian + Pembahasan Bab V + saran	
8	Rabu, 9 Juli 2023	Ace Trans Akhir 