

## LAMPIRAN

### Wawancara

Perihal : permohonan pengisian Wawancara penelitian

Yth. Bapak/Ibu/Sdr/I pemilik/Manajer/HRD PT. Suzuki Gedong Jembar

Di Kota Tegal

Dengan Hormat,

Sehubungan dengan maksud untuk menyusun Tugas Akhir yang berjudul “SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN DI PT. SUZUKI GEDONG JEMBAR KOTA TEGAL“ maka diperlukan data penelitian sesuai dengan judul tersebut.

Identitas peneliti:

Nama : Aira Risnanda Diah Nugraha

NIM : 19031159

Program Studi : DIII Akuntansi

Peneliti menyadari sepenuhnya, Wawancara ini akan meminta waktu aktivitas Bapak/Ibu yang padat. Namun, demikian peneliti berharap kesediaan dan bantuan dari Bapak/Ibu meluangkan waktu untuk mengisi kuesioner ini. Kerahasiaan jawaban bapak/ibu sepenuhnya terjaga dan jawaban tersebut semata-mata hanya di gunakan untuk kepentingan penelitian dalam rangka penyusunan Tugas Akhir ini.

Atas perhatian Bapak/Ibu , peneliti mengucapkan terimakasih.

Peneliti

Aira Risnanda Diah Nugraha

NIM: 19031159

### Petunjuk dalam Wawancara

1. Bersikap sopan terhadap narasumber.
2. Membuat kontak mata ketika mengajukan pertanyaan.
3. Bertanya ketika terdapat ucapan narasumber yang tidak dimengerti.
4. Mendengarkan jawaban narasumber dengan saksama.
5. Memberikan jeda bagi narasumber untuk memikirkan jawabannya.

## LAMPIRAN 1

### PEDOMAN WAWANCARA

1. Menurut ibu apa pentingnya sistem akuntansi dalam perusahaan?
2. Dari semua fungsi yang ada di sistem akuntansi penjualan apakah masih ada sistem yang tidak digunakan?
3. Apakah masih ada kekurangan sistem akuntansi penjualan yang di hadapi perusahaan?
4. Dokumen apa saja yang disiapkan dalam sistem penjualan mobil?
5. Apakah syarat-syarat dalam pengambilan kredit baik perorangan maupun perusahaan?
6. Apakah penjualan meningkat setiap tahun saat sistem informasi di terapkan?
7. Bagaimana cara perusahaan dalam melakukan penjualan mobil?
8. Apa kelebihan penjualan tunai?
9. Apa saja kelemahan dari penjualan tunai?
10. Metode pencatatan apa yang dilakukan dalam penjualan mobil ?

## TRANSKIP WAWANCARA

Hari / tanggal wawancara : 16 juli 2022

Lokasi wawancara	: PT.Suzuki Gedong Jembar Tegal
Nama Informasi	: unggul
Jabatan Informasi	: sales

1. Apakah syarat-syarat dalam pengambilan kredit baik perorangan maupun perusahaan?

Syarat untuk perorangan :

KTP suami dan istri, KK yang berlaku, PBB, Rek.Listrik, Slip gaji/ Ket Penghasilan, mutasi rek tab 3bulan terakhir, nota nota usaha.

2. Apakah penjualan meningkat setiap tahun saat sistem akuntansi di terapkan?

YA, penjualan yang dihasilkan meningkat dari tahun ke tahun.

3. Bagaimana cara perusahaan dalam melakukan penjualan mobil?

Melalui website resmi milik perusahaan dan turun langsung ke dinas pemerintahan, perumahan dan pasar-pasar oleh sales yang telah di tunjuk.

4. Apa kelebihan penjualan tunai?

Penjualan tunai dari pelanggan melakukan pesanan kendaraan hingga pesanan di kirim ke pelanggan adalah H+1

Hari / tanggal wawancara : 16 juli 2022

Lokasi wawancara	: PT.Suzuki Gedong Jembar Tegal
Nama Informasi	: ibu Baety
Jabatan Informasi	: Administrasi

1. Menurut ibu apa pentingnya sistem akuntansi dalam perusahaan?  
 yaitu memiliki peranan yang penting dalam membantu manajemen dalam mengambil keputusan dalam menjalankan segala proses dalam perusahaan baik itu dari segi penjualan, SDM dan keuangan agar bisa diatasi dengan baik.
2. Dari semua fungsi yang ada di sistem akuntansi penjualan apakah masih ada sistem yang tidak digunakan?  
 Tidak, karena telah diterapkan dengan baik oleh perusahaan tentang analisis pasar, respon pasar dan metode pemasaran.
3. Apakah masih ada kekurangan sistem akuntansi penjualan yang di hadapai perusahaan?  
 Masih, karena kurangnya analisis terhadap compititor, seperti produk baru yang akan di pasarkan.
4. Dokumen apa saja yang disiapkan dalam sistem penjualan mobil?  
 SPK ( Surat Pesanan Kendaraan)  
 Faktur Kendaraan  
 Keterangan Penjualan Kredit  
*Delivery Order (DO)*

Hari / tanggal wawancara : 16 juli 2022

Lokasi wawancara	: PT.Suzuki Gedong Jembar Tegal
Nama Informasi	: mba Lida
Jabatan Informasi	: Kasir

1. Apa saja kelemahan dari penjualan tunai?

kelemahan penjualan secara tunai adalah sebagai berikut :

Volume penjualan yang dilakukan relatif lebih sedikit, pembeli meminta potongan harga yang cukup besar.

2. Metode pencatatan apa yang dilakukan dalam penjualan mobil ?

Purchase Order (oleh Leasing)

Bukti Penyerahan kendaraan

Kwintansi

## LAMPIRAN 2

### Penginputan data awal

**S.D.M.S**  
Suzuki Dealer Management System

Inquiry Tracking System / Transaction

**Kartu Data Prospek**

[Duplicate Data](#)

**Data Salesman**

Outlet: PT. GEDONG JEMBAR - TEGAL

Nomor Inquiry: Nomor Inquiry Tanggal Inquiry: 25-Jul-2022

Sales Head: KM000159  JOKO SUGIYONO

Salesman: KM000380  AIRA RISNANDA DIAH NUGRAHA

Salesman Grade: PLATINUM Status Inquiry: -- SELECT ONE --

\* Perolehan Data: -- SELECT ONE --

Keterangan: -- SELECT ONE --

**Data Prospek**

Customer:  Nama Customer

Handphone: Handphone-1  Handphone-2  Telepon  Telepon

Alamat:  Alamat

\* Kota:  Kode Kota  Nama Kota

\* Pekerjaan: -- SELECT ONE -- Detail Pekerjaan: -- SELECT ONE --

Email:  Email

### Penginputan data

**S.D.M.S**  
Suzuki Dealer Management System

Inquiry - Follow Up

**Kartu Data Prospek**

[Duplicate Data](#)

**Data Salesman**

Outlet: PT. GEDONG JEMBAR - TEGAL

Nomor Inquiry: 190455 Tanggal Inquiry: 25-Jun-2022

Sales Head: KM000159  JOKO SUGIYONO

Salesman: KM000380  AIRA RISNANDA DIAH NUGRAHA

Salesman Grade: PLATINUM Status Inquiry: BARU

\* Perolehan Data: EXHIBITION

Keterangan: -- SELECT ONE --

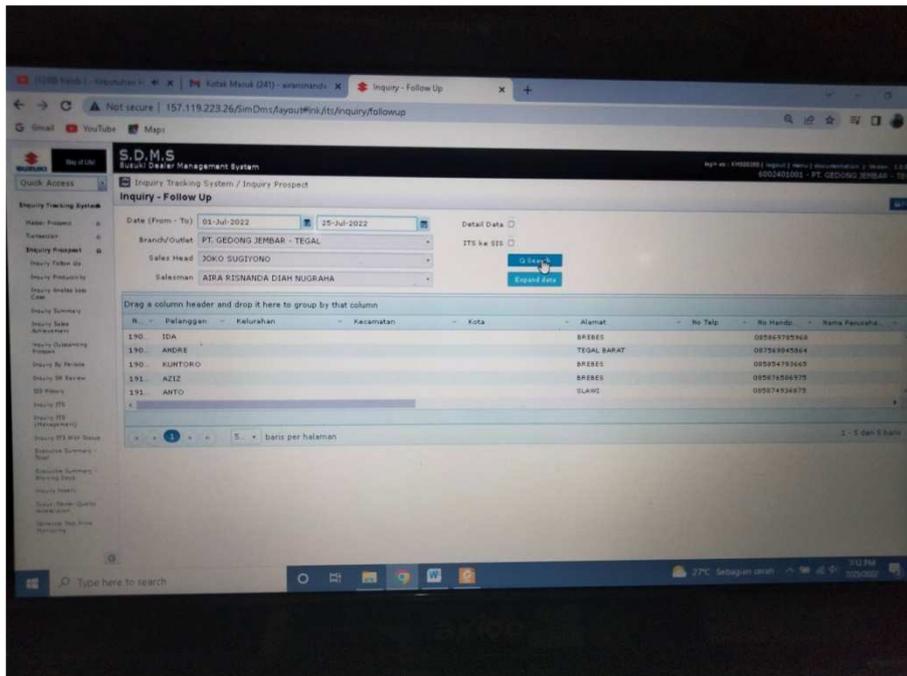
**Data Prospek**

Customer:  IDA

Handphone: 085869791968  Handphone-2  Telepon  Telepon

Alamat:  BRESES

## Hasil data setelah diinput



S.D.M.S  
Sales Desk Management System

Inquiry Tracking System / Inquiry Prospect

Inquiry - Follow Up

Date (From - To) 01-Jul-2022 - 25-Jul-2022

Branch/Outlet PT. GEDONG JEMBAR - TEGAL

Sales Head JOKO SUGIYONO

Salesman AIRA RISNANDA DIAH NUGRAHA

Detail Data

ITTS ka 010

Export Data

Drag a column header and drop it here to group by that column

No.	Pelanggan	Kelurahan	Kecamatan	Kota	Alamat	No Telp	No Handp	Nama Pacuan
190	IDA				BRIBES	08560795969		
190	ANDRE				TEGAL BARAT	08756865864		
190	KURTORO				BRIBES	08254795645		
191	AZIZ				BRIBES	08567556979		
191	ANTO				SLAWI	08574934978		

1 - 5 basis per halaman

1 - 5 dari 5 basis