

**ANALISIS PERHITUNGAN PERAMALAN PENJUALAN DALAM UPAYA  
MENENTUKAN ANGGARAN PENJUALAN DAN ANGGARAN  
PRODUKSI MENGGUNAKAN METODE STABILITAS PRODUKSI  
PADA PT DJIEM JAYA MAKMUR**



**TUGAS AKHIR**

**OLEH :**

**NOOR FITRIANA ANAS**

**NIM 20031011**

**PROGRAM STUDI DIPLOMA III AKUNTANSI  
POLITEKNIK HARAPAN BERSAMA**

**2024**

## HALAMAN PERSETUJUAN

Tugas akhir yang berjudul :

ANALISIS PERHITUNGAN PERAMALAN PENJUALAN DALAM UPAYA  
MENENTUKAN ANGGARAN PENJUALAN DAN ANGGARAN PRODUKSI  
MENGUNAKAN METODE STABILITAS PRODUKSI PADA PT DJIEM  
JAYA MAKMUR

Oleh mahasiswa :

Nama : Noor Fitriana Anas

NIM : 20031011

Telah diperiksa dan dikoreksi dengan baik dan cermat. Oleh karena itu  
pembimbing menyetujui mahasiswa tersebut menempuh ujian tugas akhir.

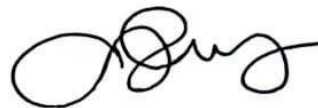
Pembimbing I



Ida Farida, SE, M. Si, Ak  
NIPY. 10.010.077

Tegal, 31 Juli 2024

Pembimbing II



Aryanto, SE, M. Ak  
NIPY. 11.011.098

## LEMBAR PENGESAHAN

Tugas akhir yang berjudul :

ANALISIS PERHITUNGAN PERAMALAN PENJUALAN DALAM UPAYA  
MENENTUKAN ANGGARAN PENJUALAN DAN ANGGARAN PRODUKSI  
MENGUNAKAN METODE STABILITAS PRODUKSI PADA PT DJIEM  
JAYA MAKMUR

Oleh :

Nama : Noor Fitriana Anas  
NIM : 20031011  
Program Studi : Akuntansi  
Jenjang : Diploma III


Dinyatakan lulus setelah dipertahankan didepan tim penguji tugas akhir Program  
Studi Akuntansi Politeknik Harapan Bersama Tegal.

1. Dr. Hesti Widianti, SE., M.Si  
Ketua penguji
2. Imam Hasan, S.pd., M.Pd  
Anggota penguji I
3. Aryanto, SE., M.Ak  
Anggota penguji II

Tegal, 31 juli 2024



Mengetahui  
Ketua Program Studi,



Dr. Veni Priatna Sari, SE, M.Si, Ak.CA  
NIP. 03.013.142

## HALAMAN PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa karya tulis dalam bentuk Tugas Akhir ini yang berjudul "ANALISIS PERHITUNGAN PERAMALAN PENJUALAN DALAM UPAYA MENENTUKAN ANGGARAN PENJUALAN DAN ANGGARAN PRODUKSI MENGGUNAKAN METODE STABILITAS PRODUKSI PADA PT DJIEM JAYA MAKMUR", beserta isinya adalah benar-benar karya saya sendiri.

Dalam penulisan Tugas Akhir ini saya tidak melakukan penjiplakan atau pengutipan dengan cara yang tidak sesuai dengan etika yang berlaku dalam masyarakat keilmuan sebagaimana mestinya.

Demikian pernyataan ini untuk dapat dijadikan pedoman bagi yang berkepentingan, dan saya siap menanggung segala resiko/sanksi yang dijatuhkan kepada saya apabila dikemudian hari ditemukan adanya pelanggaran atas etika keilmuan dalam karya tulis saya ini, atau adanya klaim terhadap keaslian karya tulis saya ini.

Tegal , 31 Juli 2024

Yang membuat pernyataan



Noor Fitriana Anas  
NIM 20031011

**LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH  
UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai mahasiswa Program Studi DIII Akuntansi Politeknik Harapan Bersama, yang bertandatangan di bawah ini, saya:

Nama : Noor Fitriana Anas

NIM : 20031011

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Prodi Akuntansi Politeknik Harapan Bersama Hak Bebas Royalti Non Eksklusif (*Non-Exclusive Royalty Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul **ANALISIS PERHITUNGAN PERAMALAN PENJUALAN DALAM UPAYA MENENTUKAN ANGGARAN PENJUALAN DAN ANGGARAN PRODUKSI MENGGUNAKAN METODE STABILITAS PRODUKSI PADA PT DJIEM JAYA MAKMUR**

Dengan Hak Bebas Royalti non eksklusif ini Program Studi DIII Akuntansi Politeknik Harapan Bersama berhak menyimpan, mengalih-mediakan/formatkan mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan /mempublikasikannya ke internet atau media lain untuk kepentingan akademik tanpa perlu meminta ijin dari saya selama mencantumkan saya sebagai penulis/pencipta.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Prodi DIII Akuntansi Politeknik Harapan Bersama, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian surat pernyataan ini saya buat sebenarnya.

Tegal, 31 Juli 2024

Yang membuat pernyataan,



Noor Fitriana Anas  
NIM 20031011

## HALAMAN MOTTO

*“Menghadapi tantangan dengan keberanian, mengejar impian dengan tekad”*

(Noor Fitriana Anas,2024)

*“Setiap kesalahan adalah pelajaran berharga, dan setiap keberhasilan adalah bukti dari dedikasi yang tak tergoyahkan”*

*"Sesungguhnya bersama kesulitan itu ada kemudahan."*

(Quran, Surah Al-Insyirah, 94:6)

*"Ketika kamu merasa lelah, ingatlah mengapa kamu memulai. Tujuanmu lebih besar dari rasa lelahmu."*

*"Hidup ini penuh dengan lika-liku dan rintangan. Tapi di balik setiap rintangan, selalu ada peluang untuk belajar dan berkembang. Hadapilah setiap tantangan dengan semangat yang pantang menyerah, dan jadikanlah setiap rintangan sebagai batu loncatan untuk meraih kesuksesan."*

*"Kegagalan bukanlah akhir dari segalanya. Kegagalan adalah kesempatan untuk belajar dan menjadi lebih kuat. Bangkitlah dari keterpurukan, kobarkan kembali semangatmu, dan teruslah melangkah maju dengan penuh keyakinan."*

## **HALAMAN PERSEMBAHAN**

Tugas Akhir ini kupersembahkan untuk:

1. Orang tua saya, yang selalu membimbing dan memberikan do'a serta semangat buat saya dengan tidak pernah lelah mendidik untuk selalu mencari ilmu, belajar, ibadah, dan berdo'a.
2. Bu Dewi Kartika S.E.,M.Ak,Ak.,CAAT. selaku dosen wali selalu membekali dengan ilmu dan pengetahuan dengan penuh kesabaran.
3. Ibu Ida Farida,S.E,M.Si,Ak dan Bapak Aryanto, S.E.,M.Ak. selaku dosen pembimbing yang telah membimbing dalam menyelesaikan Tugas Akhir.
4. Sahabat dan teman-teman saya yang telah membantu dan memberi semangat saya untuk menyelesaikan Tugas Akhir ini.
5. Kekasih saya yang sudah menemani saya dan memberi semangat untuk menyelesaikan Tugas Akhir ini.
6. Semua teman-teman Kelas 6F DIII Akuntansi yang sudah menemani saya berkuliah di Politeknik Harapan Bersama Tegal.
7. Semua teman – teman Grup wacana di PT. SMJ yang sudah memberi semangat untuk menyelesaikan tugas akhir ini.
8. Keluarga Besar Politeknik Harapan Bersama Tegal yang sudah memberi dukungan dan memberi semangat untuk menyelesaikan tugas akhir ini.

## KATA PENGANTAR

Segala puji syukur kami panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan hidayah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan tugas akhir dengan judul “ Analisis Perhitungan Peramalan Penjualan Dalam Upaya Menentukan Anggaran Penjualan Dan Anggaran Produksi Menggunakan Metode Stabilitas Produksi Pada PT Djiem Jaya Makmur”

Tugas Akhir ini diajukan dalam rangka memenuhi salah satu syarat guna mencapai gelar Ahli Madya (A.Md) pada Program Studi Diploma III Akuntansi Politeknik Harapan Bersama Tegal.

Penulis menyadari akan keterbatasan dan kemampuan yang dimiliki, dalam penyusunan Tugas Akhir ini banyak mendapatkan bantuan dan dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, dalam kesempatan kali ini saya ingin mengucapkan terima kasih yang tak terhingga kepada yang terhormat :

1. Bapak Agung Hendarto, S.E, M.A selaku Direktur Politeknik Harapan Bersama. telah memberikan kontribusi yang signifikan dalam mengarahkan dan memimpin institusi ini menuju pencapaian visi dan misinya. Dengan kepemimpinan strategis dan pengelolaan yang efektif.
2. Ibu Dr. Yeni Priatna Sari, SE, M.Si, Ak.CA selaku Ka. Prodi DIII Akuntansi Politeknik Harapan Bersama. telah memberikan motivasi sangat berharga dalam pengembangan program studi dan kurikulum akuntansi, keterampilan yang sesuai dengan kebutuhan industri.
3. Ibu Ida Farida, SE, M. Si,Ak. sebagai Dosen Pembimbing yang telah banyak memberikan arahan, bimbingan, dan petunjuk hingga terselesaikannya penyusunan Tugas Akhir ini.
4. Bapak Aryanto, SE., M.Ak., Dosen Pembimbing II saya yang sudah sangat sabar membimbing serta memberikan arahan dengan baik dalam proses penyelesaian Tugas Akhir ini.
5. Bapak Adhi Puji Hermawan, selaku Direktur Utama yang telah memberi ijin untuk Melakukan penelitian untuk tugas akhir ini pada PT. Djiem Jaya Makmur.



6. Ayah, Ibu, Adik dan Keluarga tercinta lainnya yang senantiasa selalu mendoakan, memberikan semangat, membantu dan memberikan masukan, serta membiayai kebutuhan perkuliahan penulis.
7. Kekasih saya yang sudah menemani saya dan memberi semangat untuk menyelesaikan Tugas Akhir ini.
8. Teman-teman baik di kampus yang telah memberikan dorongan dan semangat serta semua pihak baik secara langsung maupun tidak langsung, turut membantu selesainya tugas akhir ini.
9. Teman – teman grup wacana pada PT. SMJ yang telah memberikan dorongan dan semangat serta semua pihak baik secara langsung maupun tidak langsung, turut membantu selesainya tugas akhir ini.

Penulis menyadari bahwa Tugas Akhir ini jauh dari sempurna, masih banyak kekurangan dan kelemahan disana-sini. Oleh karena itu, penulis memohon maaf atas segala kekurangan dan kelemahan yang ada. Akhirnya, penulis sangat berharap Tugas Akhir ini bermanfaat bagi para pembaca

Tegal, 31 Juli 2024



Noor Fitriana Anas  
NIM 20031011

## ABSTRAK

Noor Fitriana Anas.2024. *Analisis Perhitungan Peramalan Penjualan Dalam Upaya Menentukan Anggaran Penjualan Dan Anggaran Produksi Menggunakan Metode Stabilitas Produksi Pada PT Djiem Jaya Makmur*. Program Studi Diploma III Akuntansi.Politeknik Harapan Bersama. Pembimbing I: Ida Farida, SE, M. Si,Ak;Pembimbing II : Aryanto, SE., M.Ak.

Peramalan penjualan adalah proses estimasi jumlah produk yang akan terjual dalam periode mendatang berdasarkan data historis dan analisis tren. Anggaran penjualan adalah rencana pendapatan yang diharapkan diperoleh dari penjualan produk selama periode tertentu, sedangkan anggaran produksi adalah rencana jumlah produk yang harus diproduksi untuk memenuhi target penjualan dan permintaan pasar, Penelitian ini bertujuan untuk mengidentifikasi peramalan penjualan serta menyusun anggaran penjualan dan anggaran produksi di PT Djiem Jaya Makmur. Data yang digunakan dalam penelitian ini adalah data sekunder yang diperoleh dari laporan penjualan perusahaan dan dianalisis menggunakan metode penelitian kuantitatif. Hasil analisis menunjukkan bahwa total peramalan penjualan untuk tahun 2024 diperkirakan sebesar 7.737,69 unit. Penyusunan anggaran penjualan dilakukan dengan menggunakan metode Trend Moment dan Trend Least Square, menghasilkan total anggaran penjualan untuk online store sebesar Rp 92.880.000 dan untuk offline store sebesar Rp 208.926.000, sehingga total anggaran penjualan adalah Rp 301.806.000. Selain itu, rencana anggaran produksi yang disusun dengan menggunakan metode kebijakan stabilitas produksi menunjukkan total anggaran produksi sebesar 7.737,69 unit, dengan anggaran produksi per triwulan sebesar 1.684,42 unit yang dibulatkan menjadi 1.685 unit. Penelitian ini memberikan gambaran yang komprehensif tentang peramalan penjualan dan perencanaan anggaran yang diperlukan untuk memaksimalkan efisiensi serta efektivitas operasional perusahaan di masa depan. disarankan agar perusahaan mengevaluasi dan memperbarui metode peramalan dan anggaran yang digunakan untuk memastikan akurasi dan relevansi yang terus-menerus, serta mempertimbangkan faktor-faktor eksternal yang dapat mempengaruhi permintaan pasar. Penerapan teknologi yang lebih canggih dan peningkatan untuk tim perencanaan juga dapat membantu dalam meningkatkan kualitas peramalan dan perencanaan anggaran.

**Kata kunci :** Peramalan Penjualan, Anggaran Penjualan, Anggaran Produksi.

## **ABSTRACT**

**Anas, Noor Fitriana 2024.** *The Analysis of Sales Forecasting Calculation in Determining Sales and Production Budgets Using the Production Stability Method at PT Djiem Jaya Makmur. Study program : accounting associate degree ,Politeknik Harapan Bersama. Advisor : Ida Farida, SE, M. Si, Ak; Co-Advisor : Aryanto, SE., M.Ak.*

*Sales forecasting is the process of estimating the quantity of products that will be sold in the future based on historical data and trend analysis. Sales budgeting is a plan for the revenue expected to be earned from product sales over a specific period, while production budgeting is a plan for the amount of products that need to be produced to meet sales targets and market demand. This study aims to identify sales forecasting as well as to develop sales and production budgets at PT Djiem Jaya Makmur. The data used in this research are secondary data obtained from the company's sales reports and analyzed using quantitative research methods. The analysis results indicate that the total sales forecast for 2024 is estimated to be 7,737.69 units. The sales budget was prepared using the Trend Moment and Trend Least Square methods, resulting in a total sales budget of Rp 92,880,000 for the online store and Rp 208,926,000 for the offline store, this the total sales budget amounts to Rp 301,806,000. Additionally, the production budget plan, prepared using the production stability policy method, shows a total production budget of 7,737.69 units, with a quarterly production budget of 1,684.42 units, rounded to 1,685 units. This study provides a comprehensive overview of sales forecasting and budgeting necessary to maximize the efficiency and effectiveness of the company's operations in the future. It is recommended that the company regularly evaluate and update the forecasting and budgeting methods used to ensure ongoing accuracy and relevance, and consider external factors that may affect market demand. The implementation of more advanced technology and improvements for the planning team are also suggested to enhance the quality of forecasting and budgeting.*

**Keywords:** *Sales Forecasting, Sales Budgeting, Production Budgeting*

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN PERSETUJUAN.....</b>	<b>ii</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN .....</b>	<b>iii</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN.....</b>	<b>iv</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>viii</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>x</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>xiv</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xv</b>
<b>DAFTAR GRAFIK .....</b>	<b>xvi</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar belakang masalah .....	1
1.2 Rumusan masalah.....	5
1.3 Tujuan penelitian .....	5
1.4 Manfaat penelitian .....	6
1.5 Batasan masalah .....	6
1.6 Kerangka berpikir .....	7
1.7 Sistematika penulisan .....	8
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>10</b>
2.1 Peramalan Penjualan .....	10
2.2 Anggaran .....	18
2.3 Anggaran Penjualan.....	20
2.4 Anggaran Produksi .....	23
2.5 Anggaran produksi kebijakan Stabilitas Produksi.....	24
2.6 Anggaran produksi kebijakan stabilitas tingkat persediaan .....	25
2.7 Penelitian terdahulu .....	26
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>41</b>
3.1 Lokasi penelitian .....	41
3.2 Waktu penelitian.....	41
3.3 Jenis data .....	41

3.4	Sumber data .....	41
3.5	Metode pengumpulan data .....	42
3.6	Metode analisis data .....	43
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....</b>		<b>46</b>
4.1	Hasil Analisis Data .....	46
4.2	Pembahasan hasil penelitian.....	66
4.2.1	Peramalan Penjualan .....	66
4.2.2	Anggaran Penjualan .....	70
4.2.3	Anggaran Produksi.....	71
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>		<b>74</b>
5.1	Kesimpulan.....	74
5.2	Saran .....	75
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>		<b>76</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>		<b>77</b>

## DAFTAR TABEL

Tabel 1. Penelitian Terdahulu.....	26
Tabel 2. Data Penjualan PT. Djiem Jaya Makmur Priode .....	47
Tabel 3. Data Harga Jual Produk PT Djiem Jaya Makmur.....	50
Tabel 4. Perhitungan penjualan dengan Metode <i>Trend Moment</i> .....	52
Tabel 5. Hasil perhitungan peramalan penjualan metode trend moment setiap tahun.....	54
Tabel 6. Hasil perhitungan peramalan penjualan dengan <i>metode least square</i> .....	55
Tabel 7. Hasil perhitungan trend least square setiap tahun.....	56
Tabel 8. hasil perhitungan SKP metode trend moment .....	57
Tabel 9. hasil perhitungan SKP metode trend least square.....	58
Tabel 10. Hasil perhitungan masing masing triwulan pada <i>online store</i> .....	59
Tabel 11. Hasil perhitungan masing- masing triwulan pada <i>offline store</i> .....	59
Tabel 12. Hasil perhitungan Anggaran Penjualan Pada Tahun 2024 .....	60
Tabel 13. Anggaran produksi pada online store .....	63
Tabel 14. Anggaran Produksi Stabilitas Persediaan Pada Online Store .....	64
Tabel 15. Anggaran Produksi Pada Offline Store.....	65
Tabel 16. Anggaran Produksi Stabilitas Persediaan Pada Offline Store.....	66
Tabel 17. Perbandingan hasil perhitungan peramalan penjualan .....	67
Tabel 18. Data Perbandingan Peramalan Penjualan Pada PT Djiem Jaya Makmur .....	67

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. Kerangka Berpikir .....	7
-----------------------------------	---

## **DAFTAR GRAFIK**

Grafik 1. Grafik penjualan PT djiem jaya Makmur tahun 2017-2023 .....	50
---	----